Responsable des ventes & marketing

75000 Paris · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 250317085804

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2017
Formation interne : technico-commercial en menuiserie
12/2017 — Bac +2
BTS Management des Unités Commerciales
12/2015 — Bac
Baccalauréat Professionnel Gestion Administration

Expériences professionnelles

09/2023 - à ce jour — Responsable des ventes & marketing
01/2019 - 05/2021 — Technico commercial
Développement et fidélisation du portefeuille clients, élaboration de la campagne de reporting Salesforce, réalisation des ventes, suivi et contrôle des process, suivi des chantiers.
Chargé d'affaires
Directeur d'agence
Développement du marché dans le domaine de la sécurité, gestion de projet, réalisation des audits sur le site client, prospection de client et gestion des contrats, suivi de la qualité des affaires, réalisation des ventes.
Ingénieur d'affaires
Développement et fidélisation du portefeuille clients, élaboration de la campagne de management de l’équipe commerciale, reporting Salesforce, réalisation des ventes, suivi et contrôle des process, suivi des chantiers.

Atouts

Adaptabilité, Autonomie, Curiosité, Créativité, Diplomatie, Empathie, Esprit d'équipe, Force de proposition, Persuasion, Pédagogie, Sens de l’écoute, Animation de réunions, Capacité d'analyse et notions de reporting, Capacité organisationnelle, Connaissance des produits, Connaissance des techniques de vente, Curiosité digitale, Développement commercial, Écoute active, Élaboration et mise en œuvre de stratégie commerciale, Expression orale, Expression écrite, Gestion des partenariats, Gestion du temps, Management d'équipes, Utilisation de Salesforce, Réalisation des objectifs, Satisfaction de la clientèle, Sens relationnel, Utilisation de Zoho, Contrôle administratif, Développement du marché dans le domaine de l’immobilier, Élaboration de stratégie commerciale, Élaboration de la campagne de recrutement, Gestion de projet : élaboration et budgétisation des évènements, Prospection et gestion du portefeuille client, Réalisation des ventes

Permis

Permis B

Loisirs

Boxe, Football, Cinéma, Musique, Voyage

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande

sur pmebtp.com.