Commercial B2B ou B2C / Product Manager

93160 Noisy Le Grand · 1 à 3 ans d'expérience · Réf. 2503171459

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

09/2024 — Bac +5 — Ecole supérieure de Gestion et de Commerce International
Mastère 2 En STRATEGIE MARKETING-Management produit
04/2023 — Bac +5 — Ecole supérieure de Gestion et de Commerce International
Mastère 1 EN STRATEGIE MARKETING-Management Produit
08/2020 — Bac +2 — IUSTY
Licence Professionnelle en Marketing-Commerce-Vente

Expériences professionnelles

09/2022 - à ce jour — Commercial - Stagiaire

Prise de contact avec le client, présentation du produit, analyse du besoin, réponse aux objections, suivi des prospects.

03/2021 - 09/2022 — Product Manager - Alternant

Analyse des besoins et attentes des consommateurs, réalisation de la veille concurrentielle, suivi des tendances, définition des caractéristiques et spécifications du produit, élaboration de la stratégie de lancement, étude de marché, préparation des échantillons, collaboration avec l'équipe de développement.

03/2020 - 06/2020 — Commercial

Prospection de nouveaux clients (B2B ou B2C), développement et gestion d'un portefeuille client, présentation et vente des produits ou services de l'entreprise, négociation et conclusion des contrats.

Langues

Français (maternelle), Anglais (courant), Allemand (courant)

Atouts

Prospection, Persuasion et conviction, Autonomie et organisation, Communication et relationnelle, Gestion de projet agile et Scrum, Développement de produit, Gestion de Backlog et priorisation, Gestion des parties prenantes, Communication inter-équipe, Analyse de marché, Développement de stratégie de lancement de produit

Permis

Permis B

Loisirs

Lecture, Voyage, Sport, Musique

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.