

**74000 Annecy**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 2503172325**

## Directeur manager de transition

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Auvergne-Rhône-Alpes, dans le Batiment.

### Formations

---

**01/2016** : Bac +3 à Université Paris Nanterre  
Master 1 Droit, économie, gestion, Management stratégique

**01/2015** :  
AMF BARCHEN

**01/2015** : Bac +2 à Université Poitiers  
Licence professionnelle Droit, économie, gestion

**01/2006** : Bac +2 à Académie de Bordeaux  
Brevet de technicien supérieur Management d'unité commerciale

**01/1993** : à Académie de Bordeaux  
Baccalauréat général

### Expériences professionnelles

---

**01/2023 - à ce jour** :  
Directeur de Filiale chez Evole sur Annecy (74)  
Dirige une filiale d'un groupe réalisant 1.4 milliard d'euros, 27 millions d'euros de CA sur site + une autre agence secondaire, 21 personnes dont un cadre - achat et livraison de carburants et granulés, service de plomberie et pose de poêles - 15 camions PL.

**01/2022 - 01/2023** :  
Directeur Multi Sites chez Dmbp Dispano sur Le Cannet  
Management de transition pour 35 personnes dont 5 cadres, atelier de transformation avec service de livraison, transports 5 poids lourds, 10 commerciaux, équipe de magasinier, chauffeurs, bureau d'étude. Gestion des stocks, travail avec Monaco. 16 Millions de CA.

**01/2021 - 01/2022** :  
Directeur d'activité chez Bigmat sur Passy  
Pilotage du secteur d'activité matériaux de constructions, carburants, centrales à béton et granulats - création de nouvelle filière de récupération des déchets. Analyse des indicateurs et marketing. Gestion d'équipe (35 personnes). Gestion de clients grands comptes. Gestion flotte de 30 PL. 15 millions d'euros de CA.

**01/2018 - 01/2020** :  
Directeur d'Agence chez Samse sur Briançon  
Gestion d'agence en négoce de matériaux de construction, 55 collaborateurs en multi sites, gestion du parc de matériaux et de l'approvisionnement, portefeuille clients pro. Construction du compte d'exploitation avec le

contrôleur de gestion. Gestion flotte de véhicules et fioul. 10 Millions de CA.

**01/2008 - 01/2015 :**

Directeur des clientèles pole BTP chez Crédit Agricole

Management d'équipe, objectifs commerciaux montage tous types de prêts, gestion et analyse des risques quotidien jusqu'à 100 M d'euros, gestion des actions commerciales, veille sur l'atteintes des objectifs. AMF interne et AMF.

**01/2001 - 01/2007 :**

Directeur Commercial associé chez Activ Distribution sur Le Haillan

Gestion d'un commerce de gros en télévision, hi-fi, électroménager. Gestion du magasin et du fichier client. 5000 clients particuliers et grands comptes.

**01/1997 - 01/2001 :**

Management d'une compagnie chez Armée De Terre Française

Management d'une compagnie de 50 personnes dans une compagnie du génie. Stratégies militaires, conduite de l'entrainement physique et psychologique du peloton d'élèves gradés et d'élèves sous-officiers. Expert en sécurité de zone militaire sensible.

## Langues

---

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Allemand (Oral : notions / Ecrit : débutant)

## Centres d'intérêts

---

Histoire et cultures diverses, Œnologie, Sports mécaniques