Directeur Manager de Transition

74000 Annecy · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2503172325

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Auvergne-Rhône-Alpes
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2016-01-01 — Bac +3 — Université Paris Nanterre
Master 1 Droit, économie, gestion, Management stratégique
2015-01-01
AMF BARCHEN
2015-01-01 — Bac +2 — Université Poitiers
Licence professionnelle Droit, économie, gestion
2006-01-01 — Bac +2 — Académie de Bordeaux
Brevet de technicien supérieur Management d'unité commerciale
1993-01-01 — Académie de Bordeaux
Baccalauréat général

Expériences professionnelles

2023-01-01 - à ce jour — Directeur de Filiale
Dirige une filiale d'un groupe réalisant 1.4 milliard d'euros, 27 millions d'euros de CA sur site + une autre agence secondaire, 21 personnes dont un cadre – achat et livraison de carburants et granulés, service de plomberie et pose de poêles - 15 camions PL.
2022-01-01 - 2023-01-01 — Directeur Multi Sites
Management de transition pour 35 personnes dont 5 cadres, atelier de transformation avec service de livraison, transports 5 poids lourds, 10 commerciaux, équipe de magasinier, chauffeurs, bureau d'étude. Gestion des stocks, travail avec Monaco. 16 Millions de CA.
2021-01-01 - 2022-01-01 — Directeur d'activité
Pilotage du secteur d'activité matériaux de constructions, carburants, centrales à béton et granulats - création de nouvelle filière de récupération des déchets. Analyse des indicateurs et marketing. Gestion d'équipe (35 personnes). Gestion de clients grands comptes. Gestion flotte de 30 PL. 15 millions d'euros de CA.
2018-01-01 - 2020-01-01 — Directeur d'Agence
Gestion d'agence en négoce de matériaux de construction, 55 collaborateurs en multi sites, gestion du parc de matériaux et de l'approvisionnement, portefeuille clients pro. Construction du compte d'exploitation avec le contrôleur de gestion. Gestion flotte de véhicules et fioul. 10 Millions de CA.
2008-01-01 - 2015-01-01 — Directeur des clientèles pole BTP
Management d'équipe, objectifs commerciaux montage tous types de prêts, gestion et analyse des risques quotidien jusqu'à 100 M d'euros, gestion des actions commerciales, veille sur l'atteintes des objectifs. AMF interne et AMF.
2001-01-01 - 2007-01-01 — Directeur Commercial associé
Gestion d'un commerce de gros en télévision, hi-fi, électroménager. Gestion du magasin et du fichier client. 5000 clients particuliers et grands comptes.
1997-01-01 - 2001-01-01 — Management d'une compagnie
Management d'une compagnie de 50 personnes dans une compagnie du génie. Stratégies militaires, conduite de l'entrainement physique et psychologique du peloton d'élèves gradés et d'élèves sous-officiers. Expert en sécurité de zone militaire sensible.

Langues

Français (Langue maternelle), Anglais (Courant), Allemand (Notions)

Atouts

Gestion du compte d’exploitation, Stratégie commerciale, Management d’équipe, Planification du travail, Gestion des fournisseurs, Pilotage des activités, Relation clients, Gestion de la production, Maîtrise Pack Office, Sales Force

Loisirs

Histoire et cultures diverses, Œnologie, Sports mécaniques

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.