

**74200 Allinges**  
**5 à 10 ans d'expérience**  
**Réf : 2503181040**



## Chef de projet / technico commercial

### Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Auvergne-Rhône-Alpes, dans le Batiment.

### Formations

#### 05/2011 : Bac +3 à IPAC

Bachelor : Marketing communication et gestion des entreprises

#### 06/2008 : Bac à Lycée l'oiselet

Baccalauréat : Science et technique des gestions

### Expériences professionnelles

#### 01/2020 à ce jour :

Technicien Conseil chez Swiss Fermetures sur Gland (11)

Dossiers administratifs et mise à jour en veillant à la précision et à la qualité des données transmises.

Traitement des demandes, rendez-vous client pour découverte des besoins avant l'élaboration d'une offre ciblée. Gestion des plannings et des poseurs : explications techniques et gestion du temps pour une parfaite réalisation. Facturation, situation d'avancement et gestion globale du budget sur chaque chantier.

#### 07/2018 - 10/2021 :

Responsable d'agence chez Sa Margairazetfils sur Chêne-bourg (12)

Gestion complète de la structure. Soumission et chiffrage pour une clientèle de particulier et de professionnel de la construction. Négociation client et closing. Facturation et situation d'avancement. Transmission de commande et négociation fournisseur. Planification de chantier, et rendez-vous commerciaux. Gestion du personnel de pose et de bureau.

#### 10/2012 - 09/2018 :

Technico-commercial chez Vmafenetrier sur Thonon Les Bains

Prise de mesure de l'ensemble des chantiers pour lancement en fabrication. Lecture de plan et séance de chantier. Gestion technique des SAV et des réclamations. Intervention fréquente sur le terrain pour pose ou réparation. Suivi de chantier en lien avec les différents corps de métier (Adaptation et prise d'initiative). Prospection à l'aide de divers outils (mailing, phoning, foire...).

#### 05/2011 - 09/2012 :

Conseiller immobilier chez Century 21 sur Thonon Les Bains

Estimation de bien divers pour mise à la vente. Visite de ces biens avec des clients ciblés. Découverte du projet (financier et besoin). Etat des lieux et acte notarial. Prospections divers. Gestion du suivi administratif des biens, depuis la signature du mandat à la signature finale.

### Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

## Centres d'intérêts

---

Sport en général, Rugby