

78200 Magnanville
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 250319194306

Responsable grands comptes national

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Batiment.

Formations

12/2001 : Bac +3 à ICD Groupe IGS
Deuxième Cycle Vente et Management Commercial

12/1999 : Bac +2 à ICD Groupe IGS
Licence Technico-commercial Industriel

12/1998 : CAP
Diplôme Universitaire de Technologie G.I.M (Génie Industriel et Maintenance)

Expériences professionnelles

04/2021 à ce jour :

Responsable Grands Comptes National - Facilities Management, Restauration collective & Logistique chez Veolia sur Aubervilliers

Suivi, Développement commercial et Fidélisation sur les segments d'activité confiés pour 18M€. Déploiement des contrats-cadre et animation du réseau de commerciaux France pour assurer le déploiement des accords cadres sur un périmètre national. Négociation contractuelle et commerciale avec les donneurs d'ordre. Coordonner et construire une offre adaptée pour la réponse aux consultations nationales, et appels d'offres.

03/2014 - 03/2021 :

Responsable Grands Comptes National Réseaux : Tertiaire, Automobile et Restauration chainée chez Veolia sur Aubervilliers

Construction du portefeuille " retail ". Elaboration, mise en place et promotion d'une offre " retail " avec les filières du Groupe. Accompagnement, mise en place et promotion d'une offre " Automobile" avec les équipes commerciales sur l'ensemble du territoire national. Suivi, Développement commercial et Fidélisation sur les segments d'activité confiés pour 15M€.

01/2012 - 02/2014 :

Responsable Commercial Ile-de-France chez Veolia sur Nanterre

Management d'une équipe de 8 commerciaux sur la région Ile de France. Définition, déploiement et suivi de la stratégie commerciale sur le développement de la région.

03/2007 - 12/2011 :

Chargé d'Affaires Senior Ile-de-France chez Veolia sur Nanterre

Portefeuille de 350 clients et 5M€ : suivi, fidélisation, découverte des besoins, Conseil, propositions commerciales, chiffrage, prise de parts de marché, développement du portefeuille et mise en place de nouvelles prestations.

01/2005 - 02/2007 :

Ingénieur Commercial chez Sdi Groupe Cegedim sur Longjumeau

Développement et personnalisation des documents marketing ou des imprimés de gestion.

01/2002 - 01/2005 :

Ingénieur Commercial chez Jobpilot/monster sur Boulogne-billancourt

Site internet de recrutement.

Langues

Anglais (Oral : notions / Ecrit : débutant), Espagnol (Oral : bilingue / Ecrit : avancé)

Centres d'intérêts

Fort intérêt pour les découvertes : voyages, culinaires, expositions, Photographie, Secouriste au sein de la Croix Rouge Française durant 6 ans (A.F.P.S. et C.F.A.P.S.E)