Responsable secteur technico-commercial

Né(e) en 1987 · 62420 Billy Montigny · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 250324110855

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Hauts-de-France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2016-06-30 — Bac — SIADEP de LENS
Bac pro vente Prospection, négociation, suivi et fidélisation de la clientèle
2008-06-30 — CAP — CFA Henri Senez
BEP Vente
2007-06-30 — CAP — CFA LE QUESNOY
CAP Vente

Expériences professionnelles

2023-08-01 - 2023-12-31 — Responsable secteur
Prospection de développement du CA au près d’une clientèle enseigne publicitaire de transformateur et société évidentielles et également les enveloppe du bâtiments et de couvertures sur le 59,62,08
2023-04-01 - 2023-06-30 — Responsable secteur
Prospection de développement du CA. Pilotage de magasin de bricolage (LEROY MERLIN, CASTORAMA MR BRICOLAGE ...) sur 10 départements
2022-09-01 - 2023-02-28 — Technico-commercial
Prospection de développement du CA au près d’une clientèle d’industriel
2021-11-01 - 2021-11-30 — Responsable secteur technico-commercial
Prospection de développement du CA. Pilotage de 22 LEROY MERLIN et d’une clientèle de paysagiste et des artisans du TP sur 7 départements
2020-01-01 - 2021-12-31 — Responsable secteur technico-commercial
Prospection et développement commercial au près d’une clientèle d’industriel pour l’ingénieries général
2019-01-01 - 2020-12-31 — Responsable secteur technico-commercial
Prospection et développement commercial au près d’une clientèle du BTP de l’industrie et collectivité
2018-01-01 - 2019-12-31 — Cadre technico-commercial
Prospection et développement commercial au près d’une clientèle de concessionnaire auto, artisan TP et BTP, transporteur
2017-01-01 - 2017-12-31 — Responsable secteur technico-commercial
Prospection et développement commercial auprès de magasin et restaurant, des traiteurs, boulangerie
2005-01-01 - 2015-12-31 — Vendeur en magasin

Atouts

Prospection, Négociation, Fidélisation, Développement et suivi de la clientèle, Organisation plan d’action commercial, Bilan d’activité sur CRM et compte rendu hiérarchie

Loisirs

Football, VTT, Courses à pieds

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.