

27940 Aubevoye
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 250324111151



Professionnel de la vente en commerce international

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Normandie, dans le Batiment.

Formations

12/2017 : Bac +5 à Université de Saint-Quentin-en-Yvelines
Master 2 Management et Administration des Entreprises

12/1996 : Bac +3 à Université du Havre
Baccalauréat +3 Maîtrise de Sciences et Techniques Mention Commerce Extérieur et Finance Internationale

Expériences professionnelles

01/2019 à ce jour :

Responsable administration des ventes chez Mbda sur Le-plessis-robinson (92)
Gestion de contrats internationaux : Analyse minutieuse de la conformité des contrats avec les documents bancaires et les autorisations d'exportations nationales. Coordination stratégique : Préparation, organisation, et animation de réunions de lancement de contrat, impliquant tous les intervenants de l'entreprise. Logistique internationale : Préparation des dossiers pour les demandes de transport, participation aux chargements, et gestion des acceptations matérielles. Gestion de portefeuille clients : Gestion proactive d'un portefeuille clients à l'export, mettant l'accent sur les coûts, la qualité et les délais. Maîtrise du contrôle export : Gestion des contraintes liées au contrôle export, rassemblement des documents nécessaires aux jalons contractuels de paiement, souvent par lettre de crédit.

01/2018 - 01/2019 :

Ingénieur d'affaires chez Ramfer / Colas Rail sur Les Mureaux (78)
Stratégie marketing : Mise à jour de la plaquette commerciale des activités. Analyse de marché : Réalisation d'une étude de marché approfondie sur l'écosystème de la maintenance ferroviaire en France.

01/2016 - 01/2017 :

Ingénieur commercial et marketing manager chez Roofstreet sur Paris (75)
Développement commercial : Prospection, qualification, analyse des besoins et présentation de l'offre. Pilotage marketing : Pilotage et suivi de l'activité marketing, élaboration de pitchs win-win et contribution à la stratégie de développement du produit.

01/2015 - 01/2016 :

Administrateur contrats exports chez Mbda sur Le-plessis-robinson (92)
Gestion contractuelle : Analyse de la conformité de contrats rédigés en langue anglaise, mise en place de suivis spécifiques, et contrôle des documents d'expédition. Coordination logistique : Formalisation de demandes de transport international, vérification de licences d'exportation avec le Contrôle Export.

01/2007 - 01/2015 :

Assistant commercial export

Expérience multi-sectorielles. Gestion de portefeuille clients Internationaux : Gestion pro-active d'un portefeuille clients existants à l'international, répondant aux objectifs de l'entreprise. Gestion administrative : Réception, validation et traitement des commandes (SAP), préparation des documents liés à la commande, gestion des moyens de paiement. Suivi des expéditions : Contrôle des instructions d'expédition, validation des factures transport, gestion des démarches liées à l'export.

Langues

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Arabe (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Voyages, Tennis, Basketball