

**27940 Aubevoye**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 250324111151**



## Professionnel de la vente en commerce international

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Normandie, dans le Batiment.

### Formations

---

**12/2017** : Bac +5 à Université de Saint-Quentin-en-Yvelines  
Master 2 Management et Administration des Entreprises

**12/1996** : Bac +3 à Université du Havre  
Baccalauréat +3 Maîtrise de Sciences et Techniques Mention Commerce Extérieur et Finance Internationale

### Expériences professionnelles

---

**01/2019 - à ce jour :**

Responsable administration des ventes chez Mbda sur Le-plessis-robinson (92)

Gestion de contrats internationaux : Analyse minutieuse de la conformité des contrats avec les documents bancaires et les autorisations d'exportations nationales. Coordination stratégique : Préparation, organisation, et animation de réunions de lancement de contrat, impliquant tous les intervenants de l'entreprise. Logistique internationale : Préparation des dossiers pour les demandes de transport, participation aux chargements, et gestion des acceptations matérielles. Gestion de portefeuille clients : Gestion proactive d'un portefeuille clients à l'export, mettant l'accent sur les coûts, la qualité et les délais. Maîtrise du contrôle export : Gestion des contraintes liées au contrôle export, rassemblement des documents nécessaires aux jalons contractuels de paiement, souvent par lettre de crédit.

**01/2018 - 01/2019 :**

Ingénieur d'affaires chez Ramfer / Colas Rail sur Les Mureaux (78)

Stratégie marketing : Mise à jour de la plaquette commerciale des activités. Analyse de marché : Réalisation d'une étude de marché approfondie sur l'écosystème de la maintenance ferroviaire en France.

**01/2016 - 01/2017 :**

Ingénieur commercial et marketing manager chez Roofstreet sur Paris (75)

Développement commercial : Prospection, qualification, analyse des besoins et présentation de l'offre. Pilotage marketing : Pilotage et suivi de l'activité marketing, élaboration de pitches win-win et contribution à la stratégie de développement du produit.

**01/2015 - 01/2016 :**

Administrateur contrats exports chez Mbda sur Le-plessis-robinson (92)

Gestion contractuelle : Analyse de la conformité de contrats rédigés en langue anglaise, mise en place de suivis spécifiques, et contrôle des documents d'expédition. Coordination logistique : Formalisation de demandes de transport international, vérification de licences d'exportation avec le Contrôle Export.

**01/2007 - 01/2015 :**

Assistant commercial export

Expérience multi-sectorielles. Gestion de portefeuille clients Internationaux : Gestion pro-active d'un portefeuille clients existants à l'international, répondant aux objectifs de l'entreprise. Gestion administrative : Réception, validation et traitement des commandes (SAP), préparation des documents liés à la commande, gestion des moyens de paiement. Suivi des expéditions : Contrôle des instructions d'expédition, validation des factures transport, gestion des démarches liées à l'export.

## **Langues**

---

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Arabe (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

## **Permis**

---

Permis B

## **Centres d'intérêts**

---

Voyages, Tennis, Basketball