Responsable magasin

69190 Saint Fons · 3 à 5 ans d'expérience · Réf. 250324111547

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Auvergne-Rhône-Alpes
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2011-12-31 — Bac — Paul Belmondo
Bac professionnel commercial

Expériences professionnelles

2021-10-01 - 2024-09-30 — Responsable magasin

Garantir la bonne tenue du magasin : rangement, propreté, sécurité, présentation, suivi des stocks et des réapprovisionnements, réception des marchandises, inventaires. Encadrer vendeur : organisation des plannings de présence, formation aux techniques de vente et argumentaires commerciaux, intervention en cas de litige avec un client, animation de réunions pour motiver les équipes et fixer des objectifs à atteindre. Encaisser et fidéliser le client.

2019-09-01 - 2020-05-31 — Coach en vente

Gestion de 3 points de vente de la banque postale secteur Paris sud. Mise en place de stand la poste mobile. Vente de produit mobile (forfait, téléphone). Vente de produit pour les professionnels. Formation de produit aux équipes de la banque postale.

2016-02-01 - 2018-09-30 — Vendeuse volante

Vendeuse polyvalente sur 2 points de vente en boutique SFR.

2015-09-01 - 2016-01-31 — Vendeuse formatrice

Commercialisation produit SFR. Gestion d'équipe. Accompagner les points de ventes et trouver des solutions pour améliorer leurs business. Formation des Équipes de Vente Terrain.

2012-10-01 - 2015-09-30 — Responsable commercial

Commercialisation de carte de crédit partenariat avec American Express. Commercialisation de carte bancaire en partenariat avec Carrefour Banque. Commercialisation d'abonnement box et mobile Numéricable SFR. Conseiller en mutuel santé. Gestion de plusieurs stand en galerie marchande. Accompagner les points de ventes et trouver des solutions pour améliorer leurs business. Formation des Équipes de Vente Terrain.

Atouts

Concevoir l'ingénierie de formation et les séquences pédagogiques, Construire un argumentaire, Développer et fidéliser la relation client, Mettre en oeuvre des actions commerciales et promotionnelles, Présenter et valoriser un produit ou un service, Procédures d'encaissement, Techniques de vente

Permis

Permis B

Loisirs

Voyage, Sport, Réseau sociaux

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.