

**31100 Toulouse**  
**5 à 10 ans d'expérience**  
**Réf : 250324111603**



## Responsable commerciale

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Occitanie, dans le Batiment.

### Formations

---

**12/2016** : Bac +2 à Université Paul Sabatier  
DUT Techniques de commercialisation

**12/2014** : Bac à Lycée Françoise  
Baccalauréat STMG

### Expériences professionnelles

---

**03/2018 - 03/2023** :

Responsable commerciale itinérante chez Seca sur Toulouse

Prospection, téléphonique et terrain. Vente de dispositifs médicaux et des contrats de services associés, contrats de vérifications périodiques, maintenances curatives. Suivi commerciale : démonstration, suivi des devis et relance, installation du matériel et formation utilisateurs. Fidélisation clients. Gestion et suivi des Appels d'offres.

**01/2016 - 12/2017** :

Attachée commerciale chez Ags Midi-pyrénées sur Toulouse

Prospection téléphonique et terrain 10-12 rdvs qualifiés/ jour, 600 appels/jour. Gestion des plannings. Vente en BtoC (climatisation, isolation...).

**01/2015 - 12/2016** :

Assistante Commerciale en Alternance chez Air Cost Control sur Toulouse

Étude de marché. Traitement des demandes de prix et enregistrements des commandes. Relances fournisseurs. Gestions et saisi des contrats.

### Langues

---

Espagnol (Oral : notions / Ecrit : débutant), Anglais (Oral : notions / Ecrit : débutant)

### Centres d'intérêts

---

Randonnée, Squash, Voyage, Couture, Pâtisserie