

13016 Marseille
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 250324113055



Commercial b to b bâtiment

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans le Bâtiment.

Formations

06/2021 : Bac +5 à Visi Plus Academy

EXECUTIVE MBA BUSINESS DEVELOPMENT, NEGOCIATION ET VENTE STRATEGIQUE Développement Affaires en utilisant les méthodes et les outils du digital. Maîtrise des Techniques de Vente Complexe-Grands Comptes.

01/2003 : Bac +3

Licences Sciences Humaines Mention Philosophie

Bac

Baccalauréat Général Série ES Mention Assez Bien

Expériences professionnelles

02/2023 à ce jour :

Commercial B to B puis Responsable Développement Commercial chez Travaux Concept En Bâtiment Tcb sur Châteauneuf

Propection d'une clientèle de professionnels en particulier EHPAD, RSS, laboratoires, cliniques, vétérinaires pour l'agencement et la réalisation des travaux de second-œuvre en TCE. Chiffrage, négociation de vente, suivi bon déroulement du chantier, photos et communication sur la page entreprise, recrutement et management commerciale sur Lyon.

07/2021 - 12/2022 :

Commercial B to C chez Vivre Au Chaud sur Pertuis

Prospection et Vente Menuiseries-Fenêtres PVC, Alu, Bois, Volets battants composite, Volets Roulants, Portails, Motorisation, Portes de Garages, Stores, Pergola, Véranda en B to C. Démarchage d'une clientèle d'Architectes, Maçons, Promoteurs, Artisans pour chantiers en neuf.

06/2020 - 06/2021 :

Commercial chez Technico Commercial Art Et Fenêtres sur Trets

Prospection et Vente de Menuiseries PVC, Alu et Bois.

Centres d'intérêts

Squash, Salles de Sports, Musique, Théâtre