

Né le 01/01/1986  
**69600 Oullins**  
**1 à 3 ans d'expérience**  
**Réf : 250324113104**

## Chargé de recrutement

### Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Auvergne-Rhône-Alpes, dans le Batiment.

### Formations

**06/2023** : Bac +5 à ESAM LYON

Master 2 en Management Stratégique (Entrepreneur Dirigeant)

**06/2022** : Bac +3 à ESAM LYON

Master 1 en Management (Développement certifié-Entrepreneur Dirigeant)

**06/2019** : Bac +5 à Institut Universitaire SIANTOU

Master professionnel en Management

**06/2017** : Bac +3 à Institut Universitaire SIANTOU

Bachelor Degree in Management

### Expériences professionnelles

**07/2024 - 11/2024** :

Commercial et administrateur de vente (commercial sédentaire) chez Nynecorp

Réaliser des devis, des offres commerciales, et les relancer pour suivi jusqu'à la prise de commande. Prendre en charge les appels téléphoniques entrants et les contacts parvenant via internet, les partenaires éditeurs de logiciels ou les campagnes de communication de la Société. Développer son portefeuille de revendeurs par la prise de commandes additionnelles, fidéliser la clientèle revendeurs de la Société. Démarcher de nouveaux revendeurs, analyser leurs besoins, présenter l'offre de la Société et obtenir des commandes de logiciels et de services. Entretenir de bonnes relations avec les éditeurs de logiciels partenaires de la Société. Adresser au Directeur Commercial un rapport hebdomadaire de son activité auprès des revendeurs existants et prospects, et notamment ses prévisions de vente fiables.

**04/2024 à ce jour** :

Assistant administratif chez Cetiat

Suivre les paiements des clients, saisir les bons de livraison dans le logiciel et le tenir à jour, facturer et envoyer les bons de suivi, analyser les besoins des clients, suivi de la clientèle et traitement des demandes entrantes (Mail et téléphone).

**01/2024 - 03/2024** :

Employé de ventes chez Carrefour

Management de l'attractivité des rayons via le respect de la rotation et la qualité des produits, accueil et conseil des clients des produits.

**04/2022 - 06/2023** :

Chargé de recrutement chez Bgl

Analyse des besoins en personnel de l'entreprise, montage des campagnes de recrutement, gestion des entretiens téléphoniques et/ou physiques, supervision des tests et évaluations, sélection des profils conformes aux besoins exprimés.

**07/2021 - 08/2021 :**

Chargé d'Assistance chez Arc Europe

Gestion des relations-clients, analyse et traitement des préoccupations des clients, accompagnement des clients vers des solutions appropriées, traitement des demandes digitales, suivi des dossiers des clients.

**03/2021 - 07/2021 :**

Conseiller Commercial chez Bouygues Telecom sur Lyon

Analyse des besoins des clients, apport des solutions pertinentes adaptées, management des négociations de vente.

**11/2017 - 03/2021 :**

Assistant Ressources humaines chez Sofavinc sur Yaoundé

Recrutement et rédaction des contrats de travail, contrôle des conditions de travail au sein de l'entreprise, gestion de la paie du personnel.

**06/2016 - 08/2016 :**

Contrôleur de Gestion stagiaire chez Sctb

Analyse des marges pour un suivi analytique du résultat, participation à l'élaboration du budget.

## **Langues**

---

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

## **Centres d'intérêts**

---

Foot, Voyages, Cinéma