# Key Account Manager

Né(e) en 1998 · 92100 Boulogne-Billancourt · 1 à 3 ans d'expérience · Réf. 250325043809

## Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

## Formations

12/2021 — École de haute joaillerie de Van Cleef & Arpels
Formation aux arts joailliers
12/2021 — FHH
Formation en Haute Horlogerie
12/2021 — Bac +5 — Sup de Luxe
MBA 2 : Marketing et Management International
12/2020 — Bac +3 — Excelia La Rochelle
BBA4 (Master 1 : spécialité : marketing international du luxe)
12/2019 — Université de Cámara Bilbao
Double diplôme

## Expériences professionnelles

05/2023 - à ce jour — Key Account Manager
Gestion des litiges avec les clients. Création et développement de la relation avec divers interlocuteurs de grands groupes bancaires et/ou assurantiels, du retail & également du secteur industriel & public à travers plus de 7000 appels passés en cold calling et plus de 300 rendez-vous pour un chiffre d'affaire généré de 400 000 euros.
06/2022 - 05/2023 — Conseiller de vente Flagship
Exercice des techniques de ventes en BtoC et BtoB dans un environnement de travail très exigeant à travers la vente et la négociation. Meilleure vente réalisée: 21 articles pour 120 000 euros.
03/2022 - 06/2022 — Conseiller de vente
Perfectionnement des techniques de ventes et de gestion d'un point de vente au Bon Marché. Mise en place de reportings à destination de la direction, vente, gestion de l'outil CRM, gestion des stocks.
01/2020 - 06/2020 — Assistant Sales Manager
Assistance au Sales Manager sur la gestion du SEO, la relation client, la mise en place d'études de marché auprès d'une cible (18-35 ans), négociation de contrats et mise en place de cotations.
07/2019 - 09/2019 — Conseiller Bancaire
Contractualisation d'assurances, aide à la gestion des comptes bancaires des particuliers, comptage des chéquiers et portefeuilles clients, prospection, prise de rendez-vous.

## Langues

Français (maternelle), Espagnol (courant), Anglais (courant)

## Atouts

Pro actif, Rigoureux, Disponible, À l'écoute, Force de proposition, Communicatif, Empathique, Négociateur, Passionné, Suite Office, Sales Force, Lusha, Kaspr, Wix, Canva, Suite Adobe, Aircall

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.