Key Account Manager

Né(e) en 1998 · 92100 Boulogne-Billancourt · 1 à 3 ans d'expérience · Réf. 250325043809

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2021-12-31 — École de haute joaillerie de Van Cleef & Arpels
Formation aux arts joailliers
2021-12-31 — FHH
Formation en Haute Horlogerie
2021-12-31 — Bac +5 — Sup de Luxe
MBA 2 : Marketing et Management International
2020-12-31 — Bac +3 — Excelia La Rochelle
BBA4 (Master 1 : spécialité : marketing international du luxe)
2019-12-31 — Université de Cámara Bilbao
Double diplôme

Expériences professionnelles

2023-05-01 - à ce jour — Key Account Manager

Gestion des litiges avec les clients. Création et développement de la relation avec divers interlocuteurs de grands groupes bancaires et/ou assurantiels, du retail & également du secteur industriel & public à travers plus de 7000 appels passés en cold calling et plus de 300 rendez-vous pour un chiffre d'affaire généré de 400 000 euros.

2022-06-01 - 2023-05-31 — Conseiller de vente Flagship

Exercice des techniques de ventes en BtoC et BtoB dans un environnement de travail très exigeant à travers la vente et la négociation. Meilleure vente réalisée: 21 articles pour 120 000 euros.

2022-03-01 - 2022-06-30 — Conseiller de vente

Perfectionnement des techniques de ventes et de gestion d'un point de vente au Bon Marché. Mise en place de reportings à destination de la direction, vente, gestion de l'outil CRM, gestion des stocks.

2020-01-01 - 2020-06-30 — Assistant Sales Manager

Assistance au Sales Manager sur la gestion du SEO, la relation client, la mise en place d'études de marché auprès d'une cible (18-35 ans), négociation de contrats et mise en place de cotations.

2019-07-01 - 2019-09-30 — Conseiller Bancaire

Contractualisation d'assurances, aide à la gestion des comptes bancaires des particuliers, comptage des chéquiers et portefeuilles clients, prospection, prise de rendez-vous.

Langues

Français (Langue maternelle), Espagnol (Courant), Anglais (Courant)

Atouts

Pro actif, Rigoureux, Disponible, À l'écoute, Force de proposition, Communicatif, Empathique, Négociateur, Passionné, Suite Office, Sales Force, Lusha, Kaspr, Wix, Canva, Suite Adobe, Aircall

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.