

Né le 01/01/1998

92100 Boulogne-billancourt

1 à 3 ans d'expérience

Réf : 250325043809

Key account manager

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Batiment.

Formations

12/2021 : Bac +5 à Sup de Luxe

MBA 2 : Marketing et Management International

12/2021 : à FHH

Formation en Haute Horlogerie

12/2021 : à École de haute joaillerie de Van Cleef & Arpels

Formation aux arts joailliers

12/2020 : Bac +3 à Excelia La Rochelle

BBA4 (Master 1 : spécialité : marketing international du luxe)

12/2019 : à Université de Cámara Bilbao

Double diplôme

Expériences professionnelles

05/2023 à ce jour :

Key Account Manager chez Palmer Consulting sur Paris

Gestion des litiges avec les clients. Création et développement de la relation avec divers interlocuteurs de grands groupes bancaires et/ou assurantiels, du retail & également du secteur industriel & public à travers plus de 7000 appels passés en cold calling et plus de 300 rendez-vous pour un chiffre d'affaire généré de 400 000 euros.

06/2022 - 05/2023 :

Conseiller de vente Flagship chez Lalique sur Paris

Exercice des techniques de ventes en BtoC et BtoB dans un environnement de travail très exigeant à travers la vente et la négociation. Meilleure vente réalisée: 21 articles pour 120 000 euros.

03/2022 - 06/2022 :

Conseiller de vente chez Burberry sur Paris

Perfectionnement des techniques de ventes et de gestion d'un point de vente au Bon Marché. Mise en place de reportings à destination de la direction, vente, gestion de l'outil CRM, gestion des stocks.

01/2020 - 06/2020 :

Assistant Sales Manager chez Energy Parts Solution

Assistance au Sales Manager sur la gestion du SEO, la relation client, la mise en place d'études de marché auprès d'une cible (18-35 ans), négociation de contrats et mise en place de cotations.

07/2019 - 09/2019 :

Conseiller Bancaire chez Crédit Mutuel sur Angers

Contractualisation d'assurances, aide à la gestion des comptes bancaires des particuliers, comptage des chéquiers et portefeuilles clients, prospection, prise de rendez-vous.

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)