Responsable Export

75008 Paris · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 250325061704

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2011 — Bac +5 — CCI International Pays de la Loire
Master II - Manager export
12/2004 — Bac +2 — Lycée Saint Paul
BTS Action Commerciale
12/2000 — François Rablais
Histoire de l’Art

Expériences professionnelles

06/2023 - 01/2024 — Directrice Export

Responsable du développement commercial Europe, UK et Eurasie. Identifier et développer les relations commerciales entre cliniques, distributeurs et dentistes. Développer la visibilité des marques Easy et Victory sur les marchés ciblés. Conclure des partenariats avec des représentants en Eurasie. Former des docteurs et distributeurs sur les protocoles des produits. Présenter les nouveaux produits lors du Congrès dentaire international ADF Paris et Kazakhstan.

07/2019 - 06/2023 — International Business Development Manager

Responsable du développement commercial sur la zone pacifique : Ouvertures de comptes client en zone pacifique et UK. Achat des produits de câblage ; câbles à fibre optique ; onduleurs etc. Gestion du marketing numérique interne et des plateformes e-commerce externes. Identifier et développer de nouveaux flux de croissance des revenus. Création d'outils de communication afin d’atteindre plus de publics. Gestion de projets dans des environnements multiculturels.

03/2018 - 07/2019 — Chargée des relations internationales

Construction du programme export de la Feef à l’international. Planification stratégique, développement du réseau international avec les retailers et rencontre avec les ambassadeurs dans les pays de l’Europe. Élaboration d’un réseau de partenaires export. Organisation et gestion des formations export.

01/2012 - 02/2018 — Responsable Export

Responsable des ventes sur la zone Europe et NZ pour la division informatique et électrique. Gestion des comptes clients grossistes, distributeurs et détaillants dans plus de 25 pays. Prospection et ouverture de comptes clients.

08/2006 - 01/2010 — Négociatrice - Responsable Europe dans l’agroalimentaire

Responsable des achats/ventes sur la zone Europe de l’Est et France. Suivi des règlements clients, résolution de litiges, dédouanement de marchandise à l’exportation.

Langues

Français (maternelle), Anglais (maternelle), Bulgare (maternelle), Russe (courant), Espagnol (courant)

Atouts

Orientée résultats, Négociations complexes, Management d’équipe, Mise en place de processus, Prospection et étude de marché, Elaboration de stratégie, Négociation client retail, BtoB, Développement d’affaire, Marketing international, Recrutement et formation, Gestion de projets, Export & distribution, Budgétisation, Word, Excel, PPT, Publisher, Mind Manager, CRM, InDesign, Proginov, Divalto, Photoshop, Lightroom

Loisirs

Photographie, Peinture et art, Danse Lindy hop, Voyages

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.