Technico-Commercial

Né(e) en 1977 · 70400 Héricourt · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 250325140204

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Bourgogne-Franche-Comté
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2000 — Bac +3
Licence Commerce et Distribution Spécialité Achat et droit du commerce
12/1999 — Bac +2 — Lycée privé St Jean à Besançon
BTS Action Commerciale par Alternance
12/1997
Baccalauréat des sciences économiques et sociales

Expériences professionnelles

02/2020 - à ce jour — Technico-Commercial Grand Est & BENELUX
Développement et fidélisation de mon portefeuille clients sur 22 départements et le BENELUX. Négociation des offres commerciales, suivi des opérations, prospection et développement d'un réseau d'artisans, distributeurs, architectes, Bureau d'étude, GSB, GSS.
09/2016 - 01/2020 — Technico-Commercial Grand Est
Négociation des accords commerciaux annuels avec les Centrales Régionales. Prospection, suivi, et développement du portefeuille clients.
03/2006 - 08/2016 — Responsable Commercial – Compte Clé Terrain
Gestion de 24 départements + BENELUX. Négociation de référencements de produits, suivi des performances clients.
11/2000 - 01/2006 — Chef de Secteur Grand Est
Optimisation de la présence produit en GSA et GSS. Mise en place des opérations promotionnelles et PLV.

Langues

Anglais (courant), Espagnol (courant)

Atouts

Gestion de comptes clés, Prospection, Développement de portefeuilles clients, Négociation, Suivi de projets, Formation des équipes, Analyse de marché, Relationnel, Autonomie, Dynamique, Organisation

Permis

Permis B

Loisirs

Goût du challenge, Gestions des priorités

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.