Technico-Commercial

Tunis · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 250327235140

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2022-09-30 — Bac +3 — Centre Sectoriel de Formation en Bâtiment de Ben Arous
Licence en Management et Administration d'Affaire Science Économique
2016-01-31 — Bac +2
BTS Technicien Supérieur en génie civil "Conducteur de Travaux"

Expériences professionnelles

2024-01-01 - 2024-12-31

* Développement commercial
* Force de vente
* Gestion des ressources financières et humaines
* Contribuer à la création de la stratégie de l'entreprise
* Commercialisation et ventes de tous les produits en aluminium, industriel, bâtiments fermetures menuiseries et solaires.
* Veiller et assurer le suivi de rentabilité de chaque vente selon les objectifs et stratégie fixé par la directrice commerciale ou la direction générale
* Garantir une satisfaction client de la première rencontre à la finalisation du chantier.
* Assurer un suivi rigoureux des chantiers en collaboration avec les équipes techniques pour une livraison parfaite.
* Une bonne compréhension des produits en aluminium, y compris les différentes alliages, propriétés mécaniques et applications.
* Connaissances en génie des matériaux, en métallurgie et en fabrication.
* Compétences en dessin technique (CAD), utilisation de logiciels de gestion de la relation client (CRM) et autres outils spécifiques au secteur.
* Expérience en prospection, négociation, conclusion de ventes et service après-vente.
* Capacité à comprendre les tendances du marché, à identifier les opportunités et à analyser la concurrence.
* Aptitude à établir et entretenir des relations solides avec les clients, à comprendre leurs besoins et à proposer des solutions adaptées.
* Excellentes compétences en communication, tant à l'oral qu'à l'écrit.

* Capacité à identifier les problèmes rapidement et à proposer des solutions efficaces.

* Capacité à travailler de manière autonome, à gérer son temps et ses priorités efficacement.

* Aptitude à s'adapter aux changements rapides du marché et aux besoins des clients.

2023-01-01 - 2023-12-31 — Technico-Commercial

2021-01-01 - 2022-12-31 — Chargé des missions d'expertise

* Participer entant qu'auditeur au projet du réseau des menuisiers agrées expertise et audit en 2022.

* Suivre des réalisations des projets locaux réalisés par les menuisiers en offrant l'assistance technique nécessaire

* Préparer et participer au foire du Carthage 2022 (Salon International de la construction et du bâtiment) comme exposant TPR

* Former et assister techniquement les menuisiers et les architectes

* Contacter, communiquer et coordonner avec les architectes, les chefs des projets, les clients particuliers et les promoteurs en les expliquant la diversité, la différence et l'utilité des produits selon leurs besoins et leurs mode d'utilisation

* Encadrer et gerer une équipe en proposant des formations dédiées à l'application de la stratégie commerciale.

* Fixer et réaliser des objectifs quantitatifs et qualitatifs atteints permettant le développement pérenne de l'entreprise.

* Développer un portefeuille clients en commercialisant des produits TPR

* Prospecter à partir de la création d'un fichier, prendre des rendez-vous physiques afin de rencontrer les éventuels acheteurs pour conclure des ventes.

* Analyser les données clients disponibles afin de leur proposer un meilleur service et de les fidéliser.

* Effectuer des prévisions à court et long terme afin de mettre au point un plan de développement.

* Suggérer des visions innovantes dans la définition des problématiques.

* Écouter les différentes idées et opinions tout en faisant preuve d'un esprit critique.

* Planifier quotidiennement les tâches en fonction des besoins des différents services.

* Prioriser les tâches afin de réduire les situations de stress.

Auditeur interne du 1 er réseau des menuisiers agrées en Tunisie

* Observer et analyser le fonctionnement des menuisiers aluminium en Tunisie
* Créer les pistes d'amélioration et de progrès pour les entreprises aux secteur menuiseries aluminium
* Suivi et mise en marche des plans d'action

Chargé des missions d'expertise

* Expertise des chantiers
* Etablir des rapports et des constas de visite pour les chantiers selon la demande des clients
* Observer et assurer un compromis entre le menuisier et le client à l'amiable

2017-07-01 - 2017-12-31 — Responsable bureau d'études

2017-01-01 - 2021-12-31

* Etudier les projets: Dossiers d'exécutions /Recherche et développement (Innover et créer des nouveaux produits)
* Chiffrer des projets et des dossiers pour calculer le besoin en fournitures (Profiles, accessoires et joints)
* Suivre et piloter des chantiers (Lot menuiserie aluminium)
* Suivre la fabrication dans l'atelier de menuiserie en coordination avec le chef atelier
* Préparer et participer au foire Médibat 2017 comme exposant TPR
* Préparer et participer à la foire Carthage 2018 (Salon International De La Construction Et Du Bâtiment) comme exposant TPR.

* Projets étudiés: Four Seasons Hotels (Marroc) / Valeo (Maroc) / Siège MG (Magasin Général) / Tour Ivoire (Cote d'Ivoire) / BCEAO Banque Central des Etas d'Afrique de l'Ouest (Niger) / Fidelis Finance (Burkina Faso)
* Participer entant qu'auditeur au Projet de labellisation pour certifications des menuisiers Expertise et Audit en 2018 au niveau d'atelier (Fabrication, débitage, assemblage, montage) et au niveau de chantier (Pose et calfeutrement).
* Gérer une équipe de [Nombre] de collaborateurs et mettre en place des activités de formation.

Technicien Supérieur
appartement)
Technicien Supérieur
Mourouj 3 (Construction d'une villa : Toutes Phases Comprises)
Technicien Supérieur
réaménagement)
Stage Technicien Supérieur
d'un immeuble, à Ain Zaghouen : Phase revêtement)
Stage ouvrier
Fondation et Elévation en Béton Armé à Radés : Structure)

* Stage Technicien Supérieur à Société de Pilotage et Construction (Construction d'un immeuble à Cité Entileka : structure)

Entraîneur de football
2022

Langues

Anglais (Courant), Arabe (Langue maternelle), Français (Courant)

Compétences

Magasin Général, aluminium, Profiles Aluminium, mettre en place des activités, fournitures, Architecture, assemblage, montage, assistance technique, clients particuliers, Béton Armé, menuiseries, menuiseries aluminium, menuiserie aluminium, menuiserie, Commercialisation, Communicateur, Dessin, dessin technique, Développement commercial, Développer un portefeuille clients, ERP, prévisions, fabrication, football, prendre des rendez-vous, relation client, CRM, Gestion des ressources, Planifier, conclure des ventes, génie civil, prospection, plans d'action, gerer une équipe, Gérer une équipe, métallurgie, négociation, plan de développement, joints, Recherche et développement, revêtement, audit, Etablir des rapports, satisfaction client, demande des clients, Finance, stratégie commerciale, tendances du marché, mise en marche, analyser la concurrence, Force de vente, ventes, vente, Capacité d'écoute

Atouts

Organisé, passionné, Travail en équipe, Rigueur, Autonome, travailler de manière autonome, Ténacité, coordonner, compétences en communication, Analyser les données, AutoCAD, CAD, logiciels de gestion, MICROSOFT OFFICE, SOLIDWORKS

Loisirs

Méditation, Football, Randonnée en haute montagne, Voyages, découverte

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.