

**68410 Turckheim**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 2503311356**



## Technico-commercial

### Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Grand-Est, dans le Batiment.

### Formations

**12/2013** : Bac +2 à Lycée Camille Sée de Colmar  
BTS management des unités commerciales

### Expériences professionnelles

#### **12/2020 à ce jour :**

Technico-commercial itinérant B to C et B to B chez Linea Sélestat Groupe Bubendorff sur Sélestat  
Commercialisation de fermetures (portes, fenêtres, volets) dans le secteur centre Alsace. Métrage, offre de prix, conclusion de la vente, mise en place de plan d'action, phoning, analyse et suivi des résultats (Logiciel Hercule pro, CITRIX).

#### **08/2019 - 03/2020 :**

Attaché commercial itinérant B to B chez Berner France sur Alsace  
Prospection terrain, commercialisation de consommables, chimie, outillages, EPI. Plan de prospection et de réactivation, offre de prix, négociation, closing, opération de phoning pour relance, analyse et suivi des résultats, traitement des dossiers SAV (arbitrage, suivi).

#### **05/2006 - 04/2019 :**

Responsable de magasin chez Maison De Colmar sur Colmar  
Accueil et proposition commerciale B to C et B to B (logiciel APINEGOCE SAGE). Management d'une équipe de vendeurs (magasin, foires, salons).

#### **10/2005 - 02/2006 :**

Conseiller commercial chez Discount Affair sur Pfastatt  
Prospection B to B et B to C, proposition d'éléments meublants en gros.

#### **04/2004 - 12/2004 :**

Conseiller commercial chez Le Faillitaire sur Morschwiller  
Proposition et concrétisation des ventes.

#### **10/2001 - 04/2004 :**

Responsable de magasin chez Authentica sur Metz  
Développement du portefeuille client B to C sur (logiciel AS 400). Mise en place d'opération de mailing (définition du segment, création, chiffrage).

### Langues

Allemand (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)