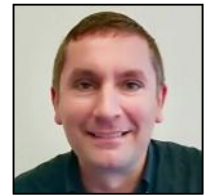


68410 Turckheim
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2503311356



Technico-commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Grand-Est, dans le Batiment.

Formations

12/2013 : Bac +2 à Lycée Camille Sée de Colmar
BTS management des unités commerciales

Expériences professionnelles

12/2020 - à ce jour :

Technico-commercial itinérant B to C et B to B chez Linea Sélestat Groupe Bubendorff sur Sélestat
Commercialisation de fermetures (portes, fenêtres, volets) dans le secteur centre Alsace. Métrage, offre de prix, conclusion de la vente, mise en place de plan d'action, phoning, analyse et suivi des résultats (Logiciel Hercule pro, CITRIX).

08/2019 - 03/2020 :

Attaché commercial itinérant B to B chez Berner France sur Alsace
Prospection terrain, commercialisation de consommables, chimie, outillages, EPI. Plan de prospection et de réactivation, offre de prix, négociation, closing, opération de phoning pour relance, analyse et suivi des résultats, traitement des dossiers SAV (arbitrage, suivi).

05/2006 - 04/2019 :

Responsable de magasin chez Maison De Colmar sur Colmar
Accueil et proposition commerciale B to C et B to B (logiciel APINEGOCE SAGE). Management d'une équipe de vendeurs (magasin, foires, salons).

10/2005 - 02/2006 :

Conseiller commercial chez Discount Affair sur Pfastatt
Prospection B to B et B to C, proposition d'éléments meublants en gros.

04/2004 - 12/2004 :

Conseiller commercial chez Le Faillitaire sur Morschwiller
Proposition et concrétisation des ventes.

10/2001 - 04/2004 :

Responsable de magasin chez Authentica sur Metz
Développement du portefeuille client B to C sur (logiciel AS 400). Mise en place d'opération de mailing (définition du segment, création, chiffrage).

Langues

Allemand (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)