Assistante développement commercial

Né(e) en 2000 · 28000 Chartres · 1 à 3 ans d'expérience · Réf. 2504021219

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Centre-Val de Loire
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2024-12-31 — Bac +5 — PGE Grenoble École de Management
Programme Grande École
2021-12-31 — Bac +2
BTS Commerce International
2019-12-31 — Bac +3 — BETHNAL STUDENT ACADEMY
Formation en Commerce International
2018-01-01 — Bac
BAC Économique et Social

Expériences professionnelles

2024-12-31 - à ce jour — Responsable Commerciale et Gestion Clients
Management d’une équipe de 9 personnes, démarchage des participants, organisation d’une semaine de démarchage physique à travers la France, suivi de la gestion client, responsable d’une partie du budget de l’association.
2023-01-01 - 2024-12-31 — Assistante Développement National des Ventes
Gestion, suivi et analyse des KPI’s de la force de vente (45 commerciaux), pilotage des primes et incentives, développement des outils de pilotage pour les manageurs régionaux, gestion quotidienne du CRM Statigest, élaboration du plan de charge trimestriel, mise en place des objectifs commerciaux.
2022-05-01 - 2022-06-30 — Assistante Direction Commerciale
Mise en place des objectifs des commerciaux, suivi des rendez-vous individuels, analyse de la performance.
2021-01-01 - 2021-01-31 — Assistante Administration des Ventes
2020-07-01 - 2023-12-31 — Employée de Silo
2018-12-01 - 2019-04-30 — Restauration

Langues

Anglais (Courant), Espagnol (Courant)

Atouts

Démarchage et relation client, Gestion de projet et management d'équipe, Analyse et pilotage des KPI’s, Marketing, négociation, supply chain, veille concurrentielle, Pack office, Hubspot, Statigest, Notion, Slack, Yammer, Canva

Permis

Permis B

Loisirs

Sport, Cuisine, Voyages

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.