Commercial

Né(e) en 1980 · 83300 Draguignan · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2504062140

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : PACA
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2005 — Bac +3 — C.C.I. Nantes – St Nazaire
Licence Pro Management des Activités commerciales
12/2004 — Bac +2 — C.C.I. Nantes - St Nazaire
B.T.S. Management des Unités Commerciales
12/2002 — C.C.I d'Angers
Baccalauréat Professionnel Commerce

Expériences professionnelles

04/2023 - 11/2024 — Commerciale Automobile
Intermédiation Automobile.
03/2022 - 07/2023 — Directeur de Boutique
Gestion des plannings, gestion des caisses, management d'une équipe commerciale de 8 à 10 personnes, lecture et analyse de tous les indicateurs commerciaux ou KPI'S (CA, PM, IV, TT).
08/2018 - 02/2022 — Directeur de Boutique
Progression de 30% du CA après avoir repris la direction, puis 15% de croissance annuelle en moyenne, gestion d'une équipe commerciale de 8 personnes, merchandising, vitrines, ouvertures, fermetures et gestion des caisses.
10/2017 - 06/2018 — Directeur de Boutiques
Gestion de deux boutiques et du personnel, redressement des indices commerciaux : IV, PM, TT.
10/2014 - 08/2017 — Propriétaire et Manager
Relation fournisseurs, achats, communication, recrutement et gestion du personnel, accueil clientèle, fidélisation, service et gestion du Bar.
11/2011 - 07/2014 — Actionnaire majoritaire et gérant
Responsable des achats, gestion du personnel, comptabilité.
07/2007 - 08/2011 — Manager
Responsable des achats, gestion des stocks et réassortiment, merchandising, responsable des plannings du personnel, formation, vente et fidélisation.
09/2005 - 06/2007 — Ingénieur Ventes Systèmes Grands Comptes BtoB
Gestion d'une liste de clients grands comptes, phoning, prospection, négociation de contrats, vente, fidélisation et relation clients.

Langues

Anglais (courant), Allemand (notions), Espagnol (notions)

Atouts

Intermédiation Automobile, Gestion des plannings, Management d'équipe, Analyse des indicateurs commerciaux, Merchandising, Fidélisation client, Relation fournisseurs, Recrutement, Gestion des stocks, Vente

Loisirs

Service Militaire : Engagé Volontaire

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.