Technico-Commercial

67000 Strasbourg · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2504071127

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Grand-Est
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

Bac
Baccalauréat Commerce
Bac +2
BTS Management des Unités Commerciales

Expériences professionnelles

2021-01-01 - 2024-12-31 — Technico-Commercial

Élaboration et mise en œuvre de la stratégie commerciale du poste, gestion, fidélisation et développement d'un portefeuille de 1500 clients, développement des relations et négociations avec les fournisseurs, élaboration et application de plans de prospection sur différents canaux, gestion commerciale, conseil et élaboration des offres pour le secteur 68, réactivation clients et suivi du portefeuille, gestion de la base de données CRM, formation des nouveaux arrivants.

2020-01-01 - 2021-12-31 — Commercial Sédentaire

Gestion commerciale, prospection et élaboration des offres en fonction des besoins clients.

2016-01-01 - 2016-12-31 — Customer Delight Manager

Helpdesk : assistance à la création de pages, budget, ciblage, audience.

2016-01-01 - 2019-12-31 — Commercial Sédentaire

Développement des relations et négociations avec les fournisseurs et revendeurs, gestion commerciale, conseil et élaboration des offres en fonction des besoins clients.

2014-01-01 - 2016-12-31 — Account Manager CRM

Appels sortants, réactivation et suivi du fichier clients, vente sur objectifs.

2013-01-01 - 2014-12-31 — Négociateur Commercial

Négociation, prospection, gestion commerciale, réactivation clients et suivi du portefeuille.

2006-01-01 - 2012-12-31 — Assistant Manager

Conseil clientèle, ventes et ventes additionnelles, merchandising, mise en avant et vente des promotions, analyse des performances, développement du CRM, gestion de projet, mise en place de KPI.

Langues

Anglais (Courant)

Atouts

Gestion commerciale, Développement de portefeuille clients, Négociation, Prospection, CRM, Formation des nouveaux arrivants, Stratégie commerciale, Relation client, Utilisation des nouvelles technologies (IA)

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.