

67000 Strasbourg
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2504071127



Technico-commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Grand-Est, dans le Batiment.

Formations

Bac +2

BTS Management des Unités Commerciales

Bac

Baccalauréat Commerce

Expériences professionnelles

01/2021 - 12/2024 :

Technico-Commercial chez Dräger Sas sur Strasbourg

Élaboration et mise en oeuvre de la stratégie commerciale du poste, gestion, fidélisation et développement d'un portefeuille de 1500 clients, développement des relations et négociations avec les fournisseurs, élaboration et application de plans de prospection sur différents canaux, gestion commerciale, conseil et élaboration des offres pour le secteur 68, réactivation clients et suivi du portefeuille, gestion de la base de données CRM, formation des nouveaux arrivants.

01/2020 - 12/2021 :

Commercial Sédentaire chez Kloeckner Metal

Gestion commerciale, prospection et élaboration des offres en fonction des besoins clients.

01/2016 - 12/2019 :

Commercial Sédentaire chez Objetrama

Développement des relations et négociations avec les fournisseurs et revendeurs, gestion commerciale, conseil et élaboration des offres en fonction des besoins clients.

01/2016 - 12/2016 :

Customer Delight Manager chez Facebook

Helpdesk : assistance à la création de pages, budget, ciblage, audience.

01/2014 - 12/2016 :

Account Manager CRM chez Universal Pen

Appels sortants, réactivation et suivi du fichier clients, vente sur objectifs.

01/2013 - 12/2014 :

Négociateur Commercial chez Dyneff Rompetrol sur Montpellier

Négociation, prospection, gestion commerciale, réactivation clients et suivi du portefeuille.

01/2006 - 12/2012 :

Assistant Manager chez Celio sur Montpellier

Conseil clientèle, ventes et ventes additionnelles, merchandising, mise en avant et vente des promotions, analyse des performances, développement du CRM, gestion de projet, mise en place de KPI.

Langues

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)