Directeur commercial régional

29200 Brest · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 250418171206

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Bretagne
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2007-06-30
BEP mécanique automobile
2003-06-30
CAP - BEP maintenance de machine à système automatisé

Expériences professionnelles

2024-02-01 - à ce jour — Directeur commercial régional

Positionnement de l'entreprise sur un axe de communication, analyse de l'efficacité de la stratégie commerciale, calcul du budget du département commercial, conduite d'entretiens individuels, animation des équipes commerciales, coordination des actions commerciales, définition des objectifs commerciaux, ciblage des actions commerciales, recrutement des commerciaux terrain.

2023-02-01 - 2024-01-31 — Technico-commercial

Gestion des relations clients, suivi des projets, prospection et développement commercial.

2016-05-01 - 2023-01-31 — Chef d'entreprise

Développement et gestion de stratégies commerciales, encadrement d'une équipe de 10 salariés, reporting à la direction générale, étude de marché, suivi des objectifs de rentabilité.

2007-01-01 - 2015-12-31 — Intérimaire menuisier plaquiste

Travail en équipe, gestion des imprévus, application des normes de sécurité.

2003-01-01 - 2007-01-01 — Mécanicien automobile

Entretien et réparation de véhicules, détection des pannes, travail d'équipe.

Langues

Français (Langue maternelle)

Atouts

Découverte des besoins, Prospection, Outils CRM, Outils bureautiques, Suivi client, Techniques de vente, Résistance au stress, Gestion de portefeuille, Argumentaire commercial, Excellente élocution, Typologie des clients, Aisance relationnelle, Sens de l'organisation, Techniques d'écoute active, Gestion des imprévus, Gestion comptable, Communication écrite et orale, Gestion administrative

Loisirs

Vélo de course, Moto sur circuit, Bricolage, Réparation et rénovation de véhicule

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.