Commercial VRP

93450 Saint-Denis · 1 à 3 ans d'expérience · Réf. 2505050948

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2014-12-31 — Bac +2 — GRETA Aubervilliers
BTS MUC
2012-12-31 — Bac — Lycée Paul Éluard
Bac STI

Expériences professionnelles

2024-10-01 - 2025-03-31 — Commercial VRP
Organiser ses tournées pour démarcher physiquement les prospects. Créer et/ou dérouler la présentation commerciale. Rencontrer les clients pour assurer le suivi commercial. Compléter le logiciel de CRM avec les informations commerciales. Assurer une veille commerciale sur son secteur.
2022-03-01 - 2022-12-31 — Chef d’équipe Mécanique
Gestion d’équipes, gestion de productivité, maintenir la flotte de véhicules électriques en bon état, relation et services clients.
2022-03-01 - 2022-12-31 — Chargé d’assistance automobile
Services et relations clients, mise en place de l'assistance, en fonction des termes des contrats. Participation aux réunions de suivi de l’assistance. Rédaction des rapports de progression. Suivi de l’avancement de l’assistance en collaboration avec les équipes concernées.
Chargé d’assistance automobile
Services et relations clients, mise en place de l'assistance, en fonction des termes des contrats.
Chef d’équipe Barista
Accueil des clients, prise des commandes et service clients, mise en place du troisième lieu.
Chargé de clientèle
Gestion des divers incidents, règlement des tickets.

Langues

Arabe (Langue maternelle), Anglais (Courant)

Atouts

Gestion des stocks, Gestion de productivité, Maintenir la flotte de véhicules en bon état, Dynamique et polyvalent, Capacité à développer des relations clients durables, Orienté chiffres

Permis

Permis B

Loisirs

Football, Vélo, Natation, Voyages : Italie, Espagne, Angleterre

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande

sur pmebtp.com.