

93110 Rosny-sous-bois

1 à 3 ans d'expérience

Réf : 2505090004

Business developer

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Batiment.

Formations

12/2022 : Bac +2 à Oxideve

BTS Négociateur Technico-Commercial (Spécialité ENR)

12/2020 : Bac à Lycée Alfred Sauvy

Baccalauréat Pro des Études et de l'Économie de la Construction

Expériences professionnelles

03/2024 - 07/2024 :

Solar Sales chez Octopus Energy sur Paris

Prospection et cold calling avec objectif 450 rdv pour 1200 atteint au trimestre, fidélisation et accompagnement personnalisé, campagne produit, conseil sur la gestion financière du client, demande d'avis Trustpilot avec 100% de retour positifs.

01/2024 - 03/2024 :

Business Developer - Team Leader chez Dune Énergie sur Paris

Demarchage direct et conquête de nouveaux marchés, cold calling et prise de rendez-vous, pricing via les partenaires, closing en cycle court.

06/2023 - 12/2023 :

Commercial Terrain chez Ccl sur Perpignan

Cold calling et prise de rdv, démonstrations produits, vente de solutions énergétiques avec closing rapide.

03/2022 - 05/2023 :

Commercial chez Solipac (téréva) sur Perpignan

Gestion administrative des dossiers clients, établissement des devis et études de plans, étude de la faisabilité des solutions et négociation des conditions de réalisations avec les clients.

09/2020 - 03/2022 :

Alternant Commercial Terrain Secteur ENR chez Solipac (téréva) sur Perpignan

Permis

Permis B