Responsable commercial

75000 Paris · 3 à 5 ans d'expérience · Réf. 250509000531

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2019-12-31 — Bac +5 — Université Paris X Nanterre
Master Management des actifs et gestion de patrimoine
2017-12-31 — Bac +3 — ENSMI
Licence Management des actifs Immobilier
2016-12-31 — Bac +2 — Lycée Passy Buzenval
BTS Technique Ingénieur

Expériences professionnelles

2022-11-01 - 2024-11-30 — Commercial
Responsable de la commercialisation des produits SaaS AGT360/ADB30/INVEST360. Mise en œuvre de la stratégie commerciale et exécution du plan d'action. Gestion du cycle de vente complet (prospection, qualification, démonstration et closing). Amélioration du taux de transformation (de 20 % à 35 %).
2021-07-01 - 2022-11-01 — Commercial
Négociation et conclusion des affaires (Résultat : 200K€ - 110%). Pilotage des partenariats avec les promoteurs. Prospection et mise en place de contrats partenariats BtoB. Rédaction des avis de valeur locative/vente et négociation avec les propriétaires.
2019-11-01 - 2021-05-31 — Coordinateur technique
Estimation d'avis de valeur locative. Développement du portefeuille de l'agence (Résultat : 120%). Négociation des loyers avec les propriétaires. Support et accompagnement client dans le montage de leur dossier financier et administratif.
2019-05-01 - 2019-09-30 — Consultant Immobilier
Rédaction des appels d'offre pour les marchés d'exploitation du patrimoine. Évaluation et sélection des prestataires. Exécution des marchés puis audit prestataires : Contrôle de conformité du cahier des charges.
2017-09-01 - 2019-05-31 — Chargé d'études patrimoine
Pilotage de projet (planification et communication) : déploiement des réseaux FTTH/FTTB sur l'ensemble du patrimoine 120k logements. Encadrement et formation des équipes territoriales sur du conseil support.

Langues

Français (Langue maternelle), Anglais (Notions)

Atouts

Développement commercial, Gestion de compte et service client, Communication et gestion de projet, CRM, Négociation et conclusion des affaires, Pilotage des partenariats, Gestion du pipeline de vente, Supervision du processus de mise en location, Planification et suivi des projets, Gestion des flux de livraison, stocks, déchets et matériaux

Loisirs

Sports, Musiques, Voyages, Cuisine, Technologie, Cinéma

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.