Ingénieur Technico-Commercial

Né(e) en 1976 · 38000 Grenoble · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 250509001028

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Auvergne-Rhône-Alpes
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2006-06-30 — Doctorat — Université Paul Sabatier de Toulouse
Doctorat en Electronique
2002-12-31 — Bac +5 — Université Paul Sabatier de Toulouse
DEA Matériaux Technologie Composants pour l'Electronique
2001-12-31 — Université Paul Sabatier de Toulouse
Diplôme de Maîtrise de Physique

Expériences professionnelles

2023-01-01 - à ce jour — Commercial en Immobilier
Chargé de la transaction et de la location de biens immobiliers neufs ou anciens, de terrains, de fonds de commerce, viager.
2014-01-01 - 2014-04-30 — Ingénieur Commercial
Chargé des comptes clients existants et de la prospection (France). Vente et support technique, suivi du client avant/après vente, chiffrage, promotion des produits.
2011-10-01 - 2013-11-30 — Ingénieur Technico-Commercial
Chargé des comptes clients existants et de la prospection (France, Belgique, Suisse et Espagne). Vente et support technique, suivi du client avant/après vente, chiffrage, promotion des produits. Chiffre d'affaires : 900 keuros en deux ans.
2009-01-01 - 2010-12-31 — Ingénieur Test
Chargé de l'étude et du développement d'un nouveau type de composants RFID pour des applications dans le secteur médical : analyse de défaut physique, test thermique, caractérisation physico-chimique du composant.
2007-04-01 - 2007-11-30 — Consultant Analyse
Caractérisation physico-chimique de matériaux diverses par MEB-MET-EDX pour des applications en électronique, en énergie, métallurgie, aéronautique. Analyse des résultats, rédaction de rapports, échanges avec le client.
2002-10-01 - 2006-06-30 — Doctorant
Développement de mémoire non-volatile à base de particules de silicium, valorisation des travaux de recherche au travers des publications dans des revues internationales.

Langues

Français (Langue maternelle), Anglais (Courant), Espagnol (Langue maternelle)

Atouts

Vente, Support technique, Gestion portefeuille client, Rédaction de devis, Négociation de délais et coûts, Fidélisation clientèle, Prospection nouveaux clients, Visites clients, Définition du besoin, Étude de faisabilité technique, Gestion de gros comptes, Gestion des litiges, Utilisation de CRM (Salesforce), Reporting régulier, Electronique / Science des Matériaux, Fabrication et analyses défaillances, Qualification de procédés, Applications en microélectronique, énergie, aéronautique, Salesforce, MS Office, Origin, Photoshop, ESVision, Digitalmicrograph

Permis

Permis B

Loisirs

Voyages (Espagne, Maroc), Lecture (histoire), Sports (Football, Tennis, Volley-ball)

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.