Responsable des ventes

31100 Toulouse · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 250509001800

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Occitanie
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2022 — Coursera
Diplôme de Managerial de Commerce
12/1999 — Bac +3 — Université du Caire
Bachelor en Commerce

Expériences professionnelles

01/2019 - 12/2024 — Responsable des ventes de la main d'œuvre
Supervision de 4500 employés dans divers sous-canaux de vente, optimisation des effectifs pour répondre aux besoins commerciaux malgré les crises et fermetures.
01/2014 - 12/2018 — Responsable des opérations commerciales
Coordination interservices pour la mise en œuvre fluide de projets stratégiques, introduction de processus innovants alignés avec les objectifs de l'entreprise.
01/2013 - 12/2014 — Responsable de produit
Exploration et mise en œuvre de nouvelles opportunités de croissance produit, collaboration étroite avec les ventes et la production pour maximiser les revenus.
01/2007 - 12/2013 — Responsable de grand compte
Coordination des activités publicitaires et supervision de l'efficacité des campagnes marketing, lancement de nouveaux modèles de vente.
01/2007 - 12/2013 — Responsable grands comptes
Élaboration et suivi des plans stratégiques pour les agents, mise en place d'un système de commission aligné sur les KPI et analyse des performances des agents.
01/2004 - 12/2007 — Responsable ventes régionales
Atteinte des objectifs départementaux et fidélisation des partenaires commerciaux, développement de la satisfaction client dans les points de vente régionaux.

Langues

Arabe (maternelle), Français (courant), Anglais (bilingue)

Atouts

Gestion des opérations, Processus de vente, Leadership d'équipe, Gestion partenariat, Gestion des canaux de distribution, Adaptabilité, Discipline, Créativité, Confiance en soi, Capacité d'apprentissage, Esprit d'équipe, Flexibilité

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.