

Né le 01/11/1987  
**34080 Montpellier**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 2505191924**



## Représentant commercial / magasinier

### Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Occitanie, dans les Matériaux de construction, le Matériel BTP, les Matériaux de construction.

### Formations

**07/2009** : Licence à Université Ibn Zohre sur Agadir (80), Maroc  
Licence en études anglaises

### Expériences professionnelles

#### **09/2022 - 06/2024 :**

Représentant commercial chez Sml Drip sur Chichaoua, Maroc  
▪ Suivi des ventes et relance client.  
▪ Gestion d'un portefeuille de plus de 60 clients réguliers.  
▪ Assurer la démonstration technique de produits.  
▪ Gérer la relation client de la prospection jusqu'au service après-vente.  
▪ Identifier et qualifier de nouveaux prospects sur un territoire donné.  
▪ Réaliser des visites sur site pour vérifier les besoins avant-vente.

#### **01/2022 - 08/2022 :**

Représentant commercial chez Yassine Travaux Affak sur Marrakech, Maroc  
▪ Promotion des produits BTP.  
▪ Analyse des besoins clients et adaptation des offres.  
▪ Répondre aux appels d'offres publics ou privés.  
▪ Conseiller les clients sur le dimensionnement des installations.  
▪ Gérer la relation client de la prospection jusqu'au service après-vente.

#### **01/2018 - 12/2021 :**

Responsable commercial chez Comptoir Agricole Salahedine sur Marrakech  
▪ Développement de stratégies commerciales locales.  
▪ Organisation de réunions commerciales hebdomadaires.  
▪ Formation continue des représentants commerciaux.  
▪ Identifier de nouveaux marchés ou segments porteurs.  
▪ Renforcer la satisfaction client par un suivi régulier des installations.  
▪ Collaborer avec le service achat pour garantir la disponibilité des équipements.  
▪ Gérer les comptes stratégiques ou grands comptes

#### **03/2011 - 12/2017 :**

Responsable commercial chez Sosates sur Marrakech, Maroc  
▪ Gestion des grands comptes et prospection de nouveaux clients.  
▪ Présentation des rapports de performance à la direction.  
▪ Encadrement d'une équipe de 4 commerciaux.

- Résoudre rapidement les réclamations clients ou problèmes techniques.
- Analyser la rentabilité des actions commerciales.
- Analyser les ventes et ajuster la stratégie selon les tendances du marché.

#### **07/2010 - 02/2011 :**

Agent commercial chez Cagp sur Khenifra, Maroc

- Négociation de contrats.
- Gestion des stocks et logistique de livraison.
- Préparer et négocier des offres commerciales et des devis.
- Finaliser les ventes et suivre le processus de commande jusqu'à la livraison.
- Contrôler l'état du matériel avant livraison ou installation.

#### **01/2010 - 06/2010 :**

Agent commercial chez Unimagri sur Casablanca, Maroc

- Gestion des stocks et logistique de livraison.
- Préparer et négocier des offres commerciales et des devis.
- Finaliser les ventes et suivre le processus de commande jusqu'à la livraison.
- Contrôler l'état du matériel avant livraison ou installation.

### **Langues**

---

Français (Oral : courant / Ecrit : avancé), Anglais (Oral : courant / Ecrit : avancé), Espagnol (Oral : bonnes notions / Ecrit : intermédiaire), Arabe (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Amazigh (Oral : maternelle / Ecrit : intermédiaire)

### **Logiciels**

---

Excel, Windows , Word

### **Atouts et compétences**

---

- Excellente maîtrise des techniques de vente et négociation
- Gestion de portefeuille client
- Leadership et encadrement d'équipe
- Suivi de la relation client et service après-vente

### **Permis**

---

Permis B