Ingénieur d'affaires

34400 Lunel · 1 à 3 ans d'expérience · Réf. 2505301350

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Occitanie
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2020 — Bac +5 — ESCI Business School
Mastère Grande Ecole Négociation d'Affaires Internationales Titre certifié par l'Etat, RNCP niveau 7.
06/2019 — Fudan University
Semestre d'études à l'étranger
12/2017 — Bac +3 — Université Montpellier
Double licence Management des sciences et des technologies
12/2016 — Bac +2 — Université Montpellier
DUT Techniques de commercialisation
12/2013 — Lycée Rabelais
Baccalauréat Economique et Social, Spécialité Mathématiques

Expériences professionnelles

01/2025 - à ce jour — Conseiller Transition Énergétique
Accompagnement des entreprises et des collectivités dans leur projet d’autoconsommation ou de valorisation foncière avec une étude de préfaisabilité et le dimensionnement d’une solution photovoltaïque sur-mesure.
11/2023 - 10/2024 — Responsable Grands Comptes
Responsable commercial d'un portefeuille de clients pour la BU Photovoltaïque et Stockage France, depuis la réception de l'appel d'offre jusqu'à la contractualisation finale des projets.
08/2021 - 07/2023 — Business Developer
Responsable du développement commercial d’MD&CI Belgium sur l’ensemble du BENELUX. Etude de marché/benchmark des concurrents, prospection de nouveaux clients, gestion et suivi de projets en assistance technique et sous-traitance d'études.
10/2019 - 10/2020 — Assistant Achats Internationaux
Prospection de nouveaux fournisseurs, envoi et suivi des projets auprès des fournisseurs, négociation des prix, préparation des documents douane pour l'importation.
01/2018 - 06/2018 — Responsable de projet commercial
Responsable revendeur et mise en place d’une nouvelle plateforme de vente en ligne, démarchage auprès de nouveaux revendeurs et d’entreprises pour la décoration murale.
04/2016 - 06/2016 — Chargé de projet communication
Mise en place d’outils de communication, logistique et soutien à la mutation de l’entreprise, présentation et promotion de l’entreprise dans des congrès, séminaires et salons.

Langues

Français (maternelle), Anglais (courant), Espagnol (courant)

Atouts

Gestion de projet, Autonomie et proactivité, Orientation résultat, Écoute active, Négociation, Prospection BtoB, Géoportail / data.enedis / NV65, Helioscope / PVGis / Solargis, Likewatt, Salesforce / HubSpot, Pack Office

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.