

**67400 Illkirch-graffenstaden**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 2506022202**



## Technico-commercial / chargé d'affaires

### Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Grand-Est, dans le Bâtiment.

### Formations

**12/2021** : Bac +3

BAC+3 Commerce international

**12/2019** : à CONFLUENCE

Allemand courant

**12/2013** :

Parcours créateur d'entreprise

**12/2012** : à GOETHE-INSTITUT - GRETA Strasbourg

Allemand du management

**12/1995** : Bac +2

BAC+2 Gestion de Production Assistée par Ordinateur

**12/1995** : Bac +2 à I.S.N.A. de Metz

BAC+2 Menuiserie industrielle

**12/1988** : à Fac Science Eco - Nancy II

**12/1987** : Bac

BAC B- Économie

### Expériences professionnelles

**01/2023 - 12/2024** :

Chargé d'affaires Bretagne, Pays de la Loire chez Mischler

Développeur marché B2B et responsable projets - chargé d'affaires en fermetures industrielles (rideaux métalliques, portails, portes automatiques de parking).

**01/2021 - 12/2023** :

Responsable commercial cadre chez Metal2000-hbhs sur Paris

Développeur marché B2B et B2C, chargé d'affaires en fermetures industrielles et menuiseries acier-aluminium ; expert en dimensionnements rideaux métalliques en motorisation-axes et l'étude des besoins en motorisations, tubes et pliages.

**01/2016 - 12/2021** :

Agent commercial chez Chimtec Doorhan Italia Motor - Sudol Diffusion sur Illkirch

Développeur marché B2B pour diverses sociétés : négociation produits métalliques sur plans (chaudronnerie, métallerie), de peintures spéciales, de produits spécifiques pour les process de galvanisation, de fermetures (portes sectionnelles et automatismes) de motorisations, de miroiterie, d'un logiciel prescription, d'un mandataire

immobilier.

**01/2013 - 12/2015 :**

Charge d'affaires interim sur Alsace

Suivi de chantier et lancement en production en coordination avec l'usine, métrés (garde-corps, portes métalliques, portes sectionnelles...), en fermeture, métallerie, boulonnerie et découpe laser.

**01/2003 - 12/2011 :**

Responsable technico-commercial région Est chez Winsol N.v.s.a

Développeur marché français rideaux métalliques, portes industrielles, stores, menuiseries PVC-ALU en relation B2B et B2C.

**01/2000 - 12/2003 :**

Charge d'affaires fermetures ind. chez F.v.i. Vincent Industries

Responsable d'agence Alsace-Lorraine en fermetures industrielles et produits en levage-manutention en relation B2C.

**01/1996 - 12/2000 :**

Responsable projets- logistique & SAV chez Hafa Manutention

Responsable projets en équipements industriels de 1996 à 1998 et responsable SAV, des litiges et de la garantie de 1998 à 2000.

**01/1995 - 12/1996 :**

Gestionnaire & Formateur G.P.A.O. MOVEX (ERP) chez Sollac

Technicien gestionnaire des approvisionnements, développe les procédures et établis un rapport de stage sur le progiciel Movex d'Intentia.

**01/1989 - 12/1994 :**

Chef d'équipe en menuiseries industrielles

Mets en production prototype et projets spécifiques en menuiserie, entretiens parc machine, établissement OF et organise la pose, management équipes de fabrication, réception ouvrages.

## **Langues**

---

Allemand (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

## **Centres d'intérêts**

---

Course à pieds, Marche, Ski de fond, Dépôt de permis de construire, Réalisation ouvrages en béton armé, charpente, menuiserie