Technico-commercial / Chargé d’affaires

67400 Illkirch-Graffenstaden · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2506022202

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Grand-Est
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2021 — Bac +3
BAC+3 Commerce international
12/2019 — CONFLUENCE
Allemand courant
12/2013
Parcours créateur d’entreprise
12/2012 — GOETHE-INSTITUT - GRETA Strasbourg
Allemand du management
12/1995 — Bac +2 — I.S.N.A. de Metz
BAC+2 Menuiserie industrielle
12/1995 — Bac +2
BAC+2 Gestion de Production Assistée par Ordinateur
12/1988 — Fac Science Eco - Nancy II
12/1987 — Bac
BAC B- Économie

Expériences professionnelles

01/2023 - 12/2024 — Chargé d’affaires Bretagne, Pays de la Loire

Développeur marché B2B et responsable projets - chargé d’affaires en fermetures industrielles (rideaux métalliques, portails, portes automatiques de parking).

01/2021 - 12/2023 — Responsable commercial cadre

Développeur marché B2B et B2C, chargé d’affaires en fermetures industrielles et menuiseries acier-aluminium ; expert en dimensionnements rideaux métalliques en motorisation-axes et l’étude des besoins en motorisations, tubes et pliages.

01/2016 - 12/2021 — Agent commercial

Développeur marché B2B pour diverses sociétés : négociation produits métalliques sur plans (chaudronnerie, métallerie), de peintures spéciales, de produits spécifiques pour les process de galvanisation, de fermetures (portes sectionnelles et automatismes) de motorisations, de miroiterie, d’un logiciel prescription, d’un mandataire immobilier.

01/2013 - 12/2015 — Chargé d’affaires interim

Suivi de chantier et lancement en production en coordination avec l’usine, métrés (garde-corps, portes métalliques, portes sectionnelles...), en fermeture, métallerie, boulonnerie et découpe laser.

01/2003 - 12/2011 — Responsable technico-commercial région Est

Développeur marché français rideaux métalliques, portes industrielles, stores, menuiseries PVC-ALU en relation B2B et B2C.

01/2000 - 12/2003 — Chargé d'affaires fermetures ind.

Responsable d’agence Alsace-Lorraine en fermetures industrielles et produits en levage-manutention en relation B2C.

01/1996 - 12/2000 — Responsable projets- logistique & SAV

Responsable projets en équipements industriels de 1996 à 1998 et responsable SAV, des litiges et de la garantie de 1998 à 2000.

01/1995 - 12/1996 — Gestionnaire & Formateur G.P.A.O. MOVEX (ERP)

Technicien gestionnaire des approvisionnements, développe les procédures et établis un rapport de stage sur le progiciel Movex d’Intentia.

01/1989 - 12/1994 — Chef d'équipe en menuiseries industrielles

Mets en production prototype et projets spécifiques en menuiserie, entretiens parc machine, établissement OF et organise la pose, management équipes de fabrication, réception ouvrages.

Langues

Allemand (courant), Anglais (courant)

Atouts

Savoir-faire commercial, Savoir-faire chargé d’affaires, Savoir-faire marketing, Gestionnaire centre de profit / agence, Projeteur – manager, Informatique, Plans

Loisirs

Course à pieds, Marche, Ski de fond, Dépôt de permis de construire, Réalisation ouvrages en béton armé, charpente, menuiserie

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.