Business Developer BtoB

06110 Le Cannet · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 2506031937

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : PACA
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2022-01-31 — Bac +5 — PPA Business School
Master 2 en Business Development
2020-07-31 — Bac +3 — ISC
Bachelor en Business Development

Expériences professionnelles

2024-09-01 - à ce jour — Business Developer
Vente de logiciels en B2B. Chasseur terrain sur un périmètre PACA, prospection intensive et closing. Développement et gestion d’un portefeuille BtoB à fort potentiel.
2024-01-01 - 2024-08-31 — Ingénieur d’Affaires B2B
Groupe de conseil en ingénierie et en R&D. Responsable du développement commercial sur une zone à fort enjeu (300 km). 100 % prospection (cold calling) pour créer des viviers d’opportunités.
2023-03-01 - 2024-01-31 — Fondateur
Plateforme de conseils en visioconférence. Projet entrepreneurial en mode startup : esprit de conquête, méthode agile. Acquisition de +700 clients en 3 mois via growth hacking et inbound.
2021-08-01 - 2023-03-31 — Développement Commercial, Contenu, E-commerce
80 000 € de CA générés en e-commerce (boutique en ligne). +50 articles SEO rédigés (+25 % de trafic organique en moyenne). +40 posts réseaux sociaux créés (+30 % d'engagement moyen).
2021-01-01 - 2021-03-31 — Business Developer
Vente de sirops artisanaux. 30+ nouvelles opportunités créées en 2 mois via prospection multicanale. Acquisition de 20+ clients et gestion proactive des réassorts.

Langues

Français (Langue maternelle), Anglais (Courant), Espagnol (Notions)

Atouts

Chasse commerciale et prospection terrain, Méthode de vente structurée, Négociation et transformation d’objections, Closing de contrats à fort impact, Gestion autonome de secteur géographique, Utilisation avancée des CRM, Growth hacking, SEO, Stratégie de performance commerciale

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.