

06110 Le Cannet  
5 à 10 ans d'expérience  
Réf : 2506031937



## Business developer btob

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans le Batiment.

### Formations

---

**01/2022** : Bac +5 à PPA Business School  
Master 2 en Business Development

**07/2020** : Bac +3 à ISC  
Bachelor en Business Development

### Expériences professionnelles

---

**09/2024 - à ce jour :**

Business Developer chez Nice sur Nice

Vente de logiciels en B2B. Chasseur terrain sur un périmètre PACA, prospection intensive et closing. Développement et gestion d'un portefeuille BtoB à fort potentiel.

**01/2024 - 08/2024 :**

Ingénieur d'Affaires B2B chez Sophia-antipolis sur Sophia-antipolis

Groupe de conseil en ingénierie et en R&D. Responsable du développement commercial sur une zone à fort enjeu (300 km). 100 % prospection (cold calling) pour créer des viviers d'opportunités.

**03/2023 - 01/2024 :**

Fondateur chez Buddy sur Nice

Plateforme de conseils en visioconférence. Projet entrepreneurial en mode startup : esprit de conquête, méthode agile. Acquisition de +700 clients en 3 mois via growth hacking et inbound.

**08/2021 - 03/2023 :**

Développement Commercial, Contenu, E-commerce chez Freelance

80 000 € de CA générés en e-commerce (boutique en ligne). +50 articles SEO rédigés (+25 % de trafic organique en moyenne). +40 posts réseaux sociaux créés (+30 % d'engagement moyen).

**01/2021 - 03/2021 :**

Business Developer chez Lissip

Vente de sirops artisanaux. 30+ nouvelles opportunités créées en 2 mois via prospection multicanale. Acquisition de 20+ clients et gestion proactive des réassorts.

### Langues

---

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : notions / Ecrit : débutant)

## Permis

---

Permis B