

06110 Le Cannet
5 à 10 ans d'expérience
Réf : 2506031937



Business developer btoB

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans le Bâtiment.

Formations

01/2022 : Bac +5 à PPA Business School
Master 2 en Business Development

07/2020 : Bac +3 à ISC
Bachelor en Business Development

Expériences professionnelles

09/2024 à ce jour :

Business Developer chez Nice sur Nice
Vente de logiciels en B2B. Chasseur terrain sur un périmètre PACA, prospection intensive et closing.
Développement et gestion d'un portefeuille BtoB à fort potentiel.

01/2024 - 08/2024 :

Ingénieur d'Affaires B2B chez Sophia-antipolis sur Sophia-antipolis
Groupe de conseil en ingénierie et en R&D. Responsable du développement commercial sur une zone à fort enjeu (300 km). 100 % prospection (cold calling) pour créer des viviers d'opportunités.

03/2023 - 01/2024 :

Fondateur chez Buddy sur Nice
Plateforme de conseils en visioconférence. Projet entrepreneurial en mode startup : esprit de conquête, méthode agile. Acquisition de +700 clients en 3 mois via growth hacking et inbound.

08/2021 - 03/2023 :

Développement Commercial, Contenu, E-commerce chez Freelance
80 000 € de CA générés en e-commerce (boutique en ligne). +50 articles SEO rédigés (+25 % de trafic organique en moyenne). +40 posts réseaux sociaux créés (+30 % d'engagement moyen).

01/2021 - 03/2021 :

Business Developer chez Lissip
Vente de sirops artisanaux. 30+ nouvelles opportunités créées en 2 mois via prospection multicanale.
Acquisition de 20+ clients et gestion proactive des réassorts.

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : notions / Ecrit : débutant)

Permis

Permis B