# Directeur Régional d'Agence

71330 Saint Germain du Bois · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2506041424

## Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Bourgogne-Franche-Comté
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

## Formations

01/2020 — Bac +5 — Université de Lorraine
VAE Master 2 Management des Entreprises et des Organisations
Bac +3 — Institut Supérieur de Commerce et de Gestion
BAC + 3 Management Force de vente et Gestion informatique

## Expériences professionnelles

02/2024 - 08/2024 — Ingénieur d'affaires sénior IT Grands Comptes Secteur public France
Intégrateur full HPE infrastructures critiques, stockage, backup virtualisation, réseaux, hyperconvergence, cybersécurité PCA/PRA. Gestion de projets, appels d'offres, New business.
01/2022 - 09/2023 — Ingénieur d'affaires Grands Comptes Rhône-Alpes Auvergne PACA Bourgogne Franche Comté Grand-Est
New business, 3 domaines d’expertise : Conseil accompagnement stratégique, Formations dédiées relation client, commercialisation et déploiement de solutions technologiques relation client.
02/2020 - 09/2021 — Directeur Commercial France
Management d'équipe commerciale, vente directe ou indirecte, gestion des appels d'offres, gestion projets, commercialisation réseaux fibre noire et réseau propre FTTO.
03/2019 - 09/2019 — Directeur Régional des ventes
Recrutement, animation, encadrement, pilotage d’activités, gestion d'une équipe de 38 Commerciaux sur un périmètre régional.
06/2017 - 11/2018 — Chef des ventes Nationales
Restructuration du service commercial, encadrement, accompagnement, suivi de 4 Commerciaux terrain périmètre national.
03/2014 - 05/2017 — Chef des ventes Directeur D’agences régionales
Management force de vente, gestion des appels d’offres et Grands Comptes, gestion projets et suivi du delivery clients.
07/2010 - 01/2014 — Directeur régional Centre EST
Encadrement d’ingénieurs Commerciaux, pilotage de l’activité commerciale et suivi du delivery clients.
12/2008 - 01/2010 — Directeur d'Agences Régionales Strasbourg et Dijon
Sécurisation de données informatiques, encadrement d’Ingénieurs Commerciaux.
02/2005 - 04/2008 — Responsable Régional Zone Sud Est et Centre-Est
Agence de communication conquête 571 clients en direct sur la période.
06/2000 - 12/2004 — Directeur commercial (Associé)
Encadrement commerciaux, commercialisation de formations informatique et gestion.
02/1993 - 04/2000 — Responsable Régional Rhône-Alpes Auvergne Bourgogne Franche Comté
Restructuration des régions concernées, progression CA + 22 %
02/1989 - 04/1992 — Ingénieur commercial Grands Comptes

## Atouts

Leadership et gestion d’équipes de ventes directes ou indirectes, Stratégie commerciale et réorganisation, Pilotage des activités KPI ROI, Marketing opérationnel omnicanal, Négociation Grands Comptes et secteur

public, Développement commercial New-Biz, Gestion des appels d’offres, Gestion et pilotage de projets, Travail en équipe, Organisation et planification, Grande capacité d’adaptation, Recrutement et accompagnement, Gestion d’agences et Business Unit

## Loisirs

Membre actif d’un forum d’entraide mécanique pour les véhicules anciens, Montagne et randonnées, Histoire et littérature

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.