Business developer digital et communication numérique

Né(e) en 1977 · 67203 Oberschaeffolsheim · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 250608111705

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Grand-Est
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

Bac +2
IOBSP / IAS (nvx BAC+2)

Expériences professionnelles

2023-01-01 - à ce jour — Business developer digital et communication numérique

Conseil en développement, analyse digital et webmarketing des entreprises, validation et négociation des coûts des prestataires externes, mise en place, gestion et suivi du CRM des agences de marketing digital, conseiller de vente en stratégie numérique, formateur en stratégie de marketing digital BtoC et BtoB.

2018-01-01 - à ce jour — Courtier en prêt immobilier / assurance et travaux

Conseil et accompagnement client, constitution du dossier pour un prêt immobilier, présentation des dossiers aux banques et organismes, mise en relation entre clients et professionnels du BTP, conseil en ameublement et décoration d'intérieur.

2017-01-01 - 2018-12-31 — Gérant

Prestation de services logistiques auprès de TENNISPRO DISTRIBUTION.

2015-01-01 - 2017-12-31 — Co-gérant de deux boutiques de tennis

Conception, aménagement et mise en valeur de l'espace commercial de 300m2, gestion des stocks et du réassort, relation fournisseurs pour la présentation des nouvelles collections, relation club partenaires.

2014-01-01 - 2015-12-31 — Responsable commercial

Formation clients à l'utilisation des produits d'hygiène, négociation des achats auprès des fournisseurs, vente en BtoB de matériels et produits d'hygiène.

2012-01-01 - 2014-12-31 — Technico-commercial

Vente en BtoB de matériels et de produits d'entretien, formation à l'utilisation des produits d'hygiène, validation des commandes clients.

2009-01-01 - 2012-12-31 — Technico-commercial et chargé mission qualité

Test technique de faisabilité, vente en BtoC de panneaux photovoltaïques, préparation du financement et prise de rendez-vous technique, service après-vente.

2007-01-01 - 2009-12-31 — Responsable commercial

Formation aux techniques de vente, préparation du secteur de travail et management des équipes, accompagnement aux techniques de ventes, vérification et validation des contrats.

2003-01-01 - 2007-12-31 — Gérant EURL Netcom France

Vente en BtoB et BtoC de matériel informatique avec solution internet, formation et accompagnement de la force de vente sur le secteur, négociation des achats auprès des fournisseurs, suivi et validation des contrats, installation et formation du matériel informatique auprès des clients.

Langues

Français (Langue maternelle), Allemand (Notions), Anglais (Notions)

Atouts

Business development, Webmarketing, CRM, Conseil client, Formation en stratégie de marketing digital, Gestion des stocks, Négociation, Vente BtoB, Vente BtoC, Accompagnement client, Management des équipes, Service après-vente

Loisirs

Tennis, Basket, Fitness, Danse, Musique

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.