

Né le 03/01/2000
59110 La Madeleine
1 à 3 ans d'expérience
Réf : 250703092910



Business developer

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Hauts-de-France, dans le Batiment.

Formations

12/2021 : Bac +3 à Ipac Bachelor Factory
Bachelor / Licence

12/2020 : Bac +2 à La Salle Lille
BTS NDRC

Expériences professionnelles

01/2025 à ce jour :

Business Developer chez Nw Groupe

Prospection terrain, téléphonique et mailing de propriétaires fonciers pour la location d'une partie de leurs terrains sous forme de bail commercial long terme. Objectif atteint : 5 signatures/mois.

09/2023 - 12/2024 :

Account Manager BtoB - Industrie chez Drumdrum

Gestion et développement d'un portefeuille de 100 clients industriels. Prospection physique et téléphonique (cycle de vente long : 9 à 18 mois). 3 nouveaux clients signés - CA estimé : 175 K€/an.

01/2023 - 08/2023 :

Expérience internationale

Travail polyvalent : serveur, barman, gestion de locations courtes durées. Apprentissage de l'anglais, autonomie, adaptabilité et relation client.

09/2020 - 01/2023 :

Vendeur Automobile BtoC / BtoB chez Dlm Location

Vente de véhicules (neuf & occasion), gestion complète du processus commercial. Objectif atteint : 20 ventes/mois.

09/2018 - 08/2020 :

Business Developer itinérant BtoB chez Cardon Emballages

Prospection et gestion d'un portefeuille client sur un secteur vierge. 80 nouveaux clients acquis - CA mensuel : 15 K€.

01/2018 - 12/2018 :

Chargé de collecte (Porte-à-porte) chez La Croix-rouge

Sensibilisation et souscription de dons particuliers. 30 donateurs recrutés.

Langues

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Jeu d'échecs, Course à pied: Marathon Paris 2025, Vélo: Lille-Marseille en 5 jours, Engagement associatif: organisation et animation d'activités dans une Maison d'enfants à caractère social, Chef scout