Responsable commercial senior et business developer

Né(e) en 1998 · 94500 94500 · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 250708163207

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

11/2022 — Bac +5 — Ecole ESGCI
Master Business Développement
11/2018 — Bac +3 — Ecole ESGCI
Bachelor Marketing et commerce

Expériences professionnelles

02/2024 - à ce jour — Responsable Relation Entreprises
Management d'une équipe de 4 à 7 collaborateurs, acquisition de 250 nouveaux partenaires, suivi des indicateurs de performance (KPIs) et amélioration continue.
01/2022 - 01/2024 — Business Unit
Amélioration de l'indice de satisfaction client, encadrement d'équipes, pilotage des KPIs commerciaux et gestion du cycle de vente.
09/2021 - 01/2022 — Business Developer
Prospection active et acquisition de comptes clés, atteinte et dépassement des objectifs commerciaux.
09/2020 - 01/2021 — Commercial Chasseur
Expansion du portefeuille clients, optimisation des processus de vente.
02/2018 - 09/2020 — Commercial
Acquisition de nouveaux étudiants, optimisation des outils CRM, participation à des salons et événements de recrutement.
03/2016 - 02/2022 — Commercial
Prospection & développement client, pilotage de la performance.

Langues

Français (maternelle), Anglais (courant), Lingala (notions), Malinké (notions)

Atouts

Développement commercial & ventes, Relation client & délisation, Management & leadership, Pilotage stratégique & projets

Permis

Permis B

Loisirs

Sport (Basket, Football, Volley), Lecture développement personnel / Manga, Voyage (Congo, Guinée, Maroc, Albanie, Grèce, Espagne, États-Unis, Arabie Saoudite, Oman, Turquie)

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.