Chargé d’affaires développement marché automobile

90800 Bavilliers · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2507091454

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Bourgogne-Franche-Comté
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2007 — Bac +2 — Lycée Jules Viette
BTS Maintenance Après-Vente Automobile
12/2005 — Bac — Lycée Jules Viette
BAC STI Option systèmes motorisés Mention assez bien

Expériences professionnelles

01/2023 - à ce jour — Chargé d’affaires développement marché automobile
Développement commercial en prospectant de nouveaux clients sur le marché automobile dans le domaine de la qualité, suivi des objectifs (CA et rentabilité), reporting, chiffrages, négociation clients, mise en place et management des opérations sur chantiers spécifiques.
01/2022 - 12/2023 — Responsable d'atelier
Management d'une équipe de 7 mécaniciens et 3 magasiniers, responsable de la coordination des activités, gestion du planning des interventions et des ressources, gestion de la facturation et gestion administrative quotidienne de l’agence.
01/2020 - 12/2022 — Chef de centre
Gestion opérationnelle quotidienne du centre de profit, encadrement et animation de l’équipe atelier ainsi que de l’espace de vente, gestion des relations clients, élaboration des devis et suivi de la facturation.
01/2019 - 12/2021 — Chef d’unité
Chef d’unité mécanique, accueil et suivi des clients, gestion des techniciens d’atelier, gestion de la production d’atelier.
01/2016 - 12/2019 — Conseiller clients
Conseiller clients mécanique, création des or, suivi des dossiers, des clients, des garanties, ventes additionnelles.
01/2014 - 12/2016 — Technicien ferrage - Chef de projets
Gestion de projets ferrage en relations avec les clients, la production et les sous-traitants, établissement des AVP, définition des CDC de consultation pour la sous-traitance.
01/2008 - 12/2014 — Assitant responsable d'affaires
En lien direct avec le responsable d’affaires, gestion de plusieurs projets en parallèle, encadrement des équipes bureaux d'études, sous-traitants, monteurs sur sites.

Langues

Français (maternelle), Anglais (courant)

Atouts

Prospection commerciale, Gestion d’affaires, Management, Qualités relationnelles, Ecoute des besoins, Esprit d'équipe, Bon contact client, Bonne maitrise de l'outil informatique, Force de proposition et de conviction

Loisirs

Voyager, Course à pied, Sorties familiales en vélo

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.