Poste dans le domaine du commerce

95190 Goussainville · 1 à 3 ans d'expérience · Réf. 2507151349

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2024 — Bac +5 — Institut Mines Télécom Business School
Master 2 - Management Stratégique
12/2022 — Bac +3 — Université de Cergy-Pontoise
Licence Professionnelle - Management Gestion Commerciale et des Services
12/2021 — Bac +2 — Université de Cergy-Pontoise
Diplôme Universitaire Technologie - Département de Technique de Commercialisation

Expériences professionnelles

01/2023 - 12/2024 — Cheffe de Produit
Réaliser des articles, des newsletters et des posts LinkedIn (chaque mois), mettre en place un projet pour la production de 3 catalogues, suivre les leads (30 leads par jour), animation et accompagnement des équipes commerciales.
01/2021 - 12/2022 — Cheffe de Produit
Réaliser les prix de différentes gammes (douilles, tournevis, etc.), traduire les présentations pour les forces de vente, mettre en place un projet pour la production d'un catalogue de produits, valorisation des offres produits auprès des partenaires.
04/2020 - 06/2020 — Assistante Marketing / Communication
Gérer les réseaux sociaux (TikTok et Instagram), maintenir la plateforme internet (SEO).
04/2019 - 06/2019 — Chargée d’Affaire
Mettre en place une stratégie commerciale : acquisition de clients B2B (50 suivis par jour), mettre en place un suivi des clients (50 clients par jour), campagnes de prospection / communication partenaires.

Langues

Français (maternelle), Tamoul (maternelle), Anglais (courant), Espagnol (courant)

Atouts

Négociation commerciale, Suivi de portefeuille clients/partenaires, Prospection et fidélisation, Accompagnement des forces de vente / formation partenaires, Analyse de performance / indicateurs commerciaux (KPI, suivi leads)

Permis

Permis B

Loisirs

Athlétisme, Danse, Piano, Prothésie Ongulaire

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.