Technico-Commercial

Né(e) en 1969 · 50110 Tourlaville · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2507152224

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Normandie
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

1993-12-31 — Bac +3 — IFAG
Diplômé de l'institut aux affaires et à la gestion
1989-12-31 — IUT de Sceaux
DUT Techniques de commercialisation
1987-12-31
Baccalauréat série C (mathématiques et sciences physiques)

Expériences professionnelles

2025-01-01 - à ce jour — Chargé d’affaires
Vente de solutions thermiques auprès de distributeurs techniques et d’installateurs Grands-Comptes ; organisation de formations ; dimensionnement chaufferies.
2023-01-01 - 2024-12-31 — Prescripteur Chappée & De Dietrich
Prescription de solutions thermiques pour le marché de l’habitat collectif, auprès de bureaux d’études, bailleurs, installateurs et distributeurs Grands Comptes.
2015-10-01 - 2022-05-31 — Technico-Commercial Oertli
Chaudières et pompes à chaleur à usage domestique et collectif. Suivi de négoces professionnels et d’installateurs. Référent pour certains comptes nationaux (Bolloré).
2015-01-01 - 2015-06-30 — Chargé d’affaires
Suivi en direct d’installateurs sur les marchés du collectif et du tertiaire pour les gammes climatisation et ventilation.
2013-03-01 - 2014-12-31 — Responsable de Secteur
Climatisation détente directe et pompes à chaleur. Suivi de négoces professionnels et d’installateurs, prescription auprès de BE et de maitres d’ouvrage.
2004-06-01 - 2012-12-31 — Commercial
Commercial gamme Carrier détente directe – eau glacée: suivi de distributeurs et d’installateurs, prospection, développement du réseau, formation, montage d’affaires.
2002-10-01 - 2004-04-30 — Commercial
Suivi d’installateurs directs et indirects et de réseaux de négoce professionnel.
1996-05-01 - 2002-08-31 — Responsable de Secteur
Gestion d’un portefeuille de 60 points de vente de matériel électrique et sanitaire. Suivi de négoces professionnels : promotion, stocks, formation, SAV.
1993-12-01 - 1996-05-31 — Commercial
Gestion d'un portefeuille de 130 grandes surfaces de bricolage.

Langues

Anglais (Courant), Allemand (Notions)

Atouts

Animation de réseaux de distribution, Vente directe et indirecte, Développement Durable, Suivi de négoces

professionnels, Prescription de solutions thermiques, Gestion de portefeuille, Formation, Prospection, Management d'équipe

Permis

Permis B

Loisirs

Passion pour l'automobile, Karting, Stages de pilotage, Membre du club Passion Saab, Missions ponctuelles pour l’association IZYDRIVE, Course à pied, Ski, Plongée (N1), Voile (catamaran), Inscrit au fichier national des donneurs de moelle osseuse

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.