

Né le 10/05/1969

**50110 Tourlaville**

**Plus de 10 ans d'expérience**

**Réf : 2507152224**

## Technico-commercial

### Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Normandie, dans le Batiment.

### Formations

**12/1993** : Bac +3 à IFAG

Diplômé de l'institut aux affaires et à la gestion

**12/1989** : à IUT de Sceaux

DUT Techniques de commercialisation

**12/1987** :

Baccalauréat série C (mathématiques et sciences physiques)

### Expériences professionnelles

**01/2025 à ce jour :**

Chargé d'affaires chez Bdr Thermea France

Vente de solutions thermiques auprès de distributeurs techniques et d'installateurs Grands-Comptes ; organisation de formations ; dimensionnement chaufferies.

**01/2023 - 12/2024 :**

Prescripteur Chappée & De Dietrich chez Bdr Thermea France

Prescription de solutions thermiques pour le marché de l'habitat collectif, auprès de bureaux d'études, bailleurs, installateurs et distributeurs Grands Comptes.

**10/2015 - 05/2022 :**

Technico-Commercial Oertli chez Bdr Thermea France

Chaudières et pompes à chaleur à usage domestique et collectif. Suivi de négocies professionnels et d'installateurs. Référent pour certains comptes nationaux (Bolloré).

**01/2015 - 06/2015 :**

Chargé d'affaires chez Atlantic Clim & Ventil

Suivi en direct d'installateurs sur les marchés du collectif et du tertiaire pour les gammes climatisation et ventilation.

**03/2013 - 12/2014 :**

Responsable de Secteur chez Airwell Residential

Climatisation détente directe et pompes à chaleur. Suivi de négocies professionnels et d'installateurs, prescription auprès de BE et de maitres d'ouvrage.

**06/2004 - 12/2012 :**

Commercial chez Carrier - Toshiba Climatisation

Commercial gamme Carrier détente directe - eau glacée: suivi de distributeurs et d'installateurs, prospection, développement du réseau, formation, montage d'affaires.

**10/2002 - 04/2004 :**

Commercial chez Remeha

Suivi d'installateurs directs et indirects et de réseaux de négoce professionnel.

**05/1996 - 08/2002 :**

Responsable de Secteur chez Atlantic

Gestion d'un portefeuille de 60 points de vente de matériel électrique et sanitaire. Suivi de négociations professionnels : promotion, stocks, formation, SAV.

**12/1993 - 05/1996 :**

Commercial chez Gazinox

Gestion d'un portefeuille de 130 grandes surfaces de bricolage.

## Langues

---

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Allemand (Oral : notions / Ecrit : débutant)

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

Passion pour l'automobile, Karting, Stages de pilotage, Membre du club Passion Saab, Missions ponctuelles pour l'association IZYDRIVE, Course à pied, Ski, Plongée (N1), Voile (catamaran), Inscrit au fichier national des donneurs de moelle osseuse