

Né le 07/04/1986
77700 Chessy
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 250721155906

Management & développement

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Batiment.

Formations

12/2020 : à Institut Français d'Hypnose Humaniste et Ericksonienne (IFHE)

Certificat en Hypnothérapie Compétences en techniques d'hypnothérapie pour aider les clients à atteindre des objectifs de santé et de bien-être.

12/2016 : à Instituto Superior de Ciências da Saúde-Norte

BTS Psychologie Formation de base en psychologie, couvrant des sujets tels que les théories psychologiques, les méthodes de recherche, la psychologie du développement, la psychologie sociale, la psychopathologie et la neuropsychologie.

12/2005 : Bac à Escola Secundária Carlos Amarante

BAC L

12/2001 : Bac à Escola Básica e Secundária de Póvoa de Lanhoso

BAC

Expériences professionnelles

01/2023 - à ce jour :

Responsable planification et audits chez Andd sur Rosny Sous Bois

Gestion complète des rendez-vous, coordination des prestations, planification du service après-vente, vérification des dossiers MaPrimeRénov.

12/2022 - 04/2023 :

Responsable Commerciale chez Lotus Habitat sur Paris

Gestion des ventes, développement de nouvelles structures commerciales, formation des équipes de vente.

09/2022 - 11/2022 :

Responsable Commerciale chez Coprim sur Brie Comte Robert

Élaboration de plans de vente, gestion d'équipe commerciale, développement de partenariats, planification d'événements marketing.

05/2022 - 08/2022 :

Responsable Commerciale chez Denteka sur Vigneux

Gestion des ventes et des centres de vente, négociation de contrats commerciaux, organisation des réunions pour les équipes de vente.

09/2021 - 04/2022 :

Responsable Commerciale chez Be You / Body Expert sur Paris

Gestion de la stratégie de vente, définition des objectifs de vente, supervision des équipes commerciales, mise en place d'indicateurs de performance clés.

09/2017 - 06/2021 :

Responsable Commerciale chez Av Diète / Go Shop sur Savigny Sur Orge

Élaboration et exécution de plans de marketing et de vente pour les produits CRM SAGE, gestion d'équipe commerciale, analyse des données de vente, développement de partenariats, planification d'événements marketing.

04/2015 - 07/2017 :

Directrice Générale chez Sage sur St Ouen

Supervision de plusieurs domaines clés pour assurer la croissance et la performance globale, gestion de divers pôles, direction commerciale, financement, contrôle qualité, gestion des litiges, gestion financière, développement de la société, gestion des CEE et MaPrime Renov.

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Portugais (Oral : notions / Ecrit : débutant), Espagnol (Oral : notions / Ecrit : débutant), Anglais (Oral : notions / Ecrit : débutant), Italien (Oral : notions / Ecrit : débutant)

Permis

Permis B