Management & Développement

Né(e) en 1986 · 77700 Chessy · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 250721155906

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2020-12-31 — Institut Français d'Hypnose Humaniste et Ericksonienne (IFHE)
Certificat en Hypnothérapie Compétences en techniques d'hypnothérapie pour aider les clients à atteindre des objectifs de santé et de bien-être.
2016-12-31 — Instituto Superior de Ciências da Saúde-Norte
BTS Psychologie Formation de base en psychologie, couvrant des sujets tels que les théories psychologiques, les méthodes de recherche, la psychologie du développement, la psychologie sociale, la psychopathologie et la neuropsychologie.
2005-12-31 — Bac — Escola Secundária Carlos Amarante
BAC L
2001-12-31 — Bac — Escola Básica e Secundária de Póvoa de Lanhoso
BAC

Expériences professionnelles

2023-01-01 - à ce jour — Responsable planification et audits
Gestion complète des rendez-vous, coordination des prestations, planification du service après-vente, vérification des dossiers MaPrimeRénov.
2022-12-01 - 2023-04-30 — Responsable Commerciale
Gestion des ventes, développement de nouvelles structures commerciales, formation des équipes de vente.
2022-09-01 - 2022-11-30 — Responsable Commerciale
Élaboration de plans de vente, gestion d'équipe commerciale, développement de partenariats, planification d'événements marketing.
2022-05-01 - 2022-08-31 — Responsable Commerciale
Gestion des ventes et des centres de vente, négociation de contrats commerciaux, organisation des réunions pour les équipes de vente.
2021-09-01 - 2022-04-30 — Responsable Commerciale
Gestion de la stratégie de vente, définition des objectifs de vente, supervision des équipes commerciales, mise en place d'indicateurs de performance clés.
2017-09-01 - 2021-06-30 — Responsable Commerciale
Élaboration et exécution de plans de marketing et de vente pour les produits CRM SAGE, gestion d'équipe commerciale, analyse des données de vente, développement de partenariats, planification d'événements marketing.
2015-04-01 - 2017-07-31 — Directrice Générale
Supervision de plusieurs domaines clés pour assurer la croissance et la performance globale, gestion de divers pôles, direction commerciale, financement, contrôle qualité, gestion des litiges, gestion financière, développement de la société, gestion des CEE et MaPrime Renov.

Langues

Français (Langue maternelle), Portugais (Notions), Espagnol (Notions), Anglais (Notions), Italien (Notions)

Atouts

Intelligence Artificielle (IA), Coordination et management d'équipe, Gestion administrative et suivi des données d'activité, Gestion de logiciels CRM, Négociation de contrats, Gestion de projet, Leadership, Résolution de problèmes, Gestion du temps, Adaptabilité, Créativité

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.