Technico-Commercial

06000 Nice · 3 à 5 ans d'expérience · Réf. 2507231846

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : PACA
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2024 — Bac +3 — CFA SUPEXUP
Responsable Projet Marketing et Communication Élaboration et gestion de stratégies marketing et communication.
12/2023 — Bac +2 — INSTITUT DES MÉTIERS NETWORK
Négociateur Technico - Commercial Développement et gestion d'un portefeuille clients, négociation et vente de solutions techniques adaptées.
12/2016 — Bac +2 — Institut Supérieur des Hautes Etudes de Journalisme
Formation en Journalisme Maîtrise des médias traditionnels du journalisme, compétences numériques en web journalisme.
12/2013 — Bac — LYCÉE FREDERIC BAZILLE
Baccalauréat Economique et Social - Option Sciences Politique et Occitan

Expériences professionnelles

01/2022 - 12/2024 — Technico-Commercial CVC (Froid, Climatisation, Ventilation)
Conseil et vente de solutions techniques, gestion de projet, chiffrage de devis chantier, négociation commerciale et suivi SAV.
01/2018 - 12/2021 — Ouvrier en Bâtiment
Réalisation de travaux de construction, démolition, rénovation et manutention sur chantier.
01/2015 - 12/2018 — Animateur en Milieu scolaire
Encadrement des enfants, animation d'activités éducatives et ludiques, gestion de la vie collective.
01/2015 - 12/2018 — Employé Polyvalent
Préparation des commandes, service client, encaissement et gestion des livraisons en équipe.

Langues

Français (maternelle), Anglais (commerciale)

Atouts

Développement commercial, Négociation, Gestion de projet, Service client, Préparation des commandes, Encaissement, Gestion des livraisons

Permis

Permis B

Loisirs

Sports - Football / Course à pied / Musculation, Journalisme - Passion pour le journalisme sportif, Bien-être - Méditation / Sophrologie / Développement personnel, Voyage - Australie / Bali / Thaïlande / Costa-Rica / Italie / Colombie

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.