

31100 Toulouse
5 à 10 ans d'expérience
Réf : 2507281326



Commercial btob

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Occitanie, dans le Batiment.

Formations

01/2023 : à Education First

Formation d'anglais à l'étranger

12/2017 : Bac +3 à ESG Labège

Licence Commerce & Marketing & Management

12/2016 : Bac +2 à ESG Labège

BTS Management des unités commerciales en alternance

Expériences professionnelles

03/2025 - à ce jour :

Responsable des partenariats entreprises chez Babilou sur Toulouse

Développement et gestion d'un portefeuille clients/prospects de +800 comptes (TPE, PME, Grand Comptes), prospection BtoB de Toulouse à Montpellier, gestion administratives (devis, contrats, factures, campagne mailing).

09/2023 - 12/2024 :

Commercial itinérant BtoB chez Solhygie

Création et développement de fichiers clients, prospection BtoB / Phoning & Terrain, gestion administrative (devis, facture, mails).

01/2020 - 08/2023 :

Manager Responsable Commercial chez Classico Foot

Gestion complète du complexe sportif, création et développement de fichiers clients, prospection BtoB & BtoC, partenariats & sponsoring, gestion administrative (devis, facture, stocks, mails, planning), recrutement et management de l'effectif (5 personnes).

06/2017 - 09/2017 :

Serveur en restauration, saison d'été chez Chez Lio sur Gruissan

01/2017 - 05/2017 :

Chargé développement commercial (Stage Licence 5 mois) chez Avenir Castanéen Rugby

Prospection BtoB pour du sponsoring / partenariat, prospection BtoC pour les stages juniors, communication interne des licenciés, gestion des réseaux sociaux.

06/2016 - 09/2016 :

Serveur en restauration, saison d'été chez Sol Y Mar sur Hossegor

01/2016 - 12/2018 :

Vendeur bijouterie & magasin de sport chez 18k, Intersport, Décathlon

Vente des produits et services, agencements de rayons et vitrines, actions de fidélisation, gestion des stocks et commandes, gestion SAV.

01/2014 - 12/2016 :

Vendeur multimédia (Alternance) chez Boulanger

Vente des produits et services, agencements de rayons et vitrines, actions de fidélisation, gestion des stocks et commandes, gestion SAV.

Langues

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Permis

Permis B