Commercial BtoB

31100 Toulouse · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 2507281326

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Occitanie
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

01/2023 — Education First
Formation d’anglais à l’étranger
12/2017 — Bac +3 — ESG Labège
Licence Commerce & Marketing & Management
12/2016 — Bac +2 — ESG Labège
BTS Management des unités commerciales en alternance

Expériences professionnelles

03/2025 - à ce jour — Responsable des partenariats entreprises
Développement et gestion d’un portefeuille clients/prospects de +800 comptes (TPE, PME, Grand Comptes), prospection BtoB de Toulouse à Montpellier, gestion administratives (devis, contrats, factures, campagne mailing).
09/2023 - 12/2024 — Commercial itinérant BtoB
Création et développement de fichiers clients, prospection BtoB / Phoning & Terrain, gestion administrative (devis, facture, mails).
01/2020 - 08/2023 — Manager Responsable Commercial
Gestion complète du complexe sportif, création et développement de fichiers clients, prospection BtoB & BtoC, partenariats & sponsoring, gestion administrative (devis, facture, stocks, mails, planning), recrutement et management de l’effectif (5 personnes).
06/2017 - 09/2017 — Serveur en restauration, saison d’été
01/2017 - 05/2017 — Chargé développement commercial (Stage Licence 5 mois)
Prospection BtoB pour du sponsoring / partenariat, prospection BtoC pour les stages juniors, communication interne des licenciés, gestion des réseaux sociaux.
06/2016 - 09/2016 — Serveur en restauration, saison d’été
01/2016 - 12/2018 — Vendeur bijouterie & magasin de sport
Vente des produits et services, agencements de rayons et vitrines, actions de fidélisation, gestion des stocks et commandes, gestion SAV.
01/2014 - 12/2016 — Vendeur multimédia (Alternance)
Vente des produits et services, agencements de rayons et vitrines, actions de fidélisation, gestion des stocks et commandes, gestion SAV.

Langues

Anglais (courant)

Atouts

Management, Relation client, Prospection terrain, Phoning, BtoB & BtoC, Création de portefeuille, Développement de portefeuille, Vente produits, Vente prestations & services, Gestion des stocks, Communication, Evènementiel, Travail en équipe, CRM, Salesforce, Pack Office

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.