

78620 L'etang-la-ville
1 à 3 ans d'expérience
Réf : 2507281349

Commercial itinérant

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Batiment.

Formations

12/2020 : Bac +2 à AFIPE
BTS NDRC (Négociation, Digitalisation de la Relation Client)

12/2018 : Bac à Lycée professionnel Adrienne Bolland
Baccalauréat Professionnel VENTE

12/2016 : à Lycée professionnel Adrienne Bolland
BEP (Brevet d'Etudes Professionnelles) Vente

Expériences professionnelles

01/2025 à ce jour :
Chiffreur/Chargé d'études de prix - Installations électriques chez Guerre sur Houilles (78)
Analyse des dossiers d'appels d'offres (CCTP, plans, DPGF) pour des projets en CFA/CFO, réalisation des métrés & quantitatifs à partir des plans et cahiers des charges, consultation des fournisseurs & élaboration des devis et chiffrages.

03/2023 - 06/2024 :
Technico-commercial itinérant IDF chez D8
Gestion des contrats en "partiel" : mise en place de nouveaux contrats avec l'évolution du distributeur automatique déjà présent ou clôture du contrat et retrait de machine, représentation de D8 aux Salons SETA 2023 et 2024, dégustation au profit des clients, gestion portefeuille client et prospection.

11/2022 - 02/2023 :
Technico-commercial itinérant IDF chez Ob Profils
Prospécion de nouveaux marchés et développement du portefeuille client ; prise de rdv, négociation commerciale, réalisation de devis et relances, suivi de clientèle, élaboration de plans de tournées, visites chantiers.

09/2021 - 06/2022 :
Consultant en recrutement chez Kapsule Korp It
Démarchage commercial itinérant (Phoning, mailing, terrain), création d'un site internet et logo Kapsule, présentations de consultants aux clients (secteur bancaire), création de base de données via Zoho CRM, recherche et sélection de profils (Monster, Turnover IT, LinkedIn), entretiens de recrutement de consultants informatique.

01/2021 - 07/2021 :
Employé polyvalent de matériel électrique chez Yesss Electrique sur Châtillon (92)

Livraisons en Ile-de-France, élaboration des plans de tournées, polyvalence : vente comptoir et en itinérance, mise en stock, inventaire, conseils clientèle, assistance lors de présentations produits des commerciaux externes partenaires.

09/2018 - 08/2020 :

Commercial itinérant / Luminaires chez Girard Sudron

Relation clients, démarchage de nouveaux clients dans le secteur (78, 92, 95, 75), ouverture de comptes, animation et vente au Showroom, animation de matinées techniques en tant que représentant Girard Sudron, gestion portefeuilles clients, négociation commerciale, prise de rdv, élaboration du plan de mes tournées en autonomie.

Langues

Anglais (Oral : notions / Ecrit : débutant)

Permis

Permis B