

Né le 16/08/1966
91180 Saint-germain-lès-arpajon
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2508080230



Chargé d'affaires & d'études techniques b to b

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Batiment.

Formations

12/1994 :

Technicien des Forces de Vente

12/1984 : Bac

Bac G3 Gestion & Economie

Expériences professionnelles

08/2022 à ce jour :

Chargé d'Affaires & d'Etudes B to B chez Apb-environnement

Spécialisé en assainissement et hygiène immobilière pour le secteur privé, public, collectivités et industries.

Expertise en assainissement B to B pour tous secteurs d'activités. Entretien préventif et curatif par curage des réseaux ou par traitement biologique des canalisations + pompage des différents ouvrages.

05/2022 - 08/2022 :

Chargé d'Affaires & d'Etudes B to B chez Groupe Veolia Sarp Osis

Gestion proactive d'un portefeuille de 1.5 M€ dédié aux gestionnaires de copropriétés, aux collectivités et industries, axe sur la fidélisation et le développement des relations clients. Élaboration stratégique d'offres commerciales contractuelles et ponctuelles pour l'entretien des réseaux d'assainissement.

04/2019 - 04/2022 :

Chargé d'Affaires & d'Etudes B to B chez Groupe Veolia Propete

Responsable d'une équipe de 10 collaborateurs, axée sur le développement et la fidélisation d'un portefeuille clients. Composé à 80 % d'industries représentant 1 M€ avec gestion des arrêts d'usine et réalisation d'offres globales de dépollution de sites industriels.

01/2016 - 03/2019 :

VRP Exclusif chez Groupe Alma

Vente par prospection directe de produit d'entretien et d'hygiène sur les collectivités avec gestion du portefeuille et formation des utilisateurs.

01/2015 - 12/2016 :

Assistant Commercial chez Groupe Gueudet Concessionnaire Renault

Gestion et organisation de l'activité commerciale pour une équipe de 15 vendeurs, optimisant ainsi la performance des ventes VO / VN.

01/2013 - 12/2014 :

Assistant Commercial chez Groupe Pari Mutuel Urbain (pmu) sur Amiens

Gestion optimisée des paris au Centre de traitement. Mise en place de l'informatique dans les points de ventes avec initiation des parieurs sur toute la France pendant 2 ans.