Attaché Commercial

91260 Juvisy-Sur-Orge · 1 à 3 ans d'expérience · Réf. 2508100746

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2022 — Bac +5 — SUP CAREER (INSEEC U.)
Master Stratégie Commerciale et Marketing Relationnel
12/2020 — Bac +3 — ASFO (Université de Poitiers)
Licence Professionnelle Commerce et Distribution
12/2019 — Bac +2 — Lycée Faustin FLERET
BTS Négociation Relation Clients

Expériences professionnelles

10/2022 - à ce jour — Attaché Commercial
Identification et prospection de nouveaux clients, gestion et développement d’un portefeuille client, suivi de prospects et réalisation de propositions commerciales, générer des ventes additionnelles avec les clients existants.
02/2021 - 09/2022 — Assistant Responsable de Rayon
Mise en place de merchandising attractif, aide pour la définition des produits, contrôle de la rentabilité de rayon, dynamisation de rayons, gestion des stocks et des commandes.
12/2019 - 08/2020 — Assistant Commercial
Prospection et gestion relation clients, assurer le traitement des commandes, mise en place d’action marketing, veille concurrentielle.
12/2018 - 03/2019 — Sales Development Representative
Démarcher les prospects et les clients via des approches multicanal, saisie d’opportunités commerciales, réalisation du suivi et du reporting.

Langues

Anglais (courant), Espagnol (moyen), Créole (maternelle)

Atouts

Identification et prospection de nouveaux clients, Gestion et développement d’un portefeuille client, Suivi de prospects et réalisation de propositions commerciales, Négociation vente, Communication, Suite Microsoft, Capacité d’adaptation, Salesforce, Dynamisme, Rigueur, Esprit d’équipe, Autonomie

Permis

Permis B

Loisirs

Sport : Football, Cuisine : Antillaise, Thaïlandaise, Bénévolat : Don du sang

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.