Ingénieur commercial

73100 Grésy-sur-Aix · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2508101709

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

1999-12-31 — Bac +2
BTS Maintenance Industrie
1995-12-31 — Bac
Baccalauréat général (Méchanique)

Expériences professionnelles

2024-01-01 - 2024-12-31 — Technico commercial

Suivi et animation d'un réseau d'agences de distribution sur le secteur AURA et Grand Est, entretien de la relation client, fidélisation, présentation des nouveautés, développement d'un réseau de prescription (bureau d'études, architectes, installateurs…).

2021-02-01 - 2023-12-31 — Ingénieur commercial

Prospection et fidélisation d'un portefeuille clients sur des projets Travaux Neufs, élaboration de plans de prospection, création d'un réseau de prescripteurs (bureau d'études, architectes, installateurs, électriciens), visites de sites, chiffrage technique et financier, réponse aux appels d'offres en collaboration avec le bureau d'études.

2020-01-01 - 2020-10-31 — Ingénieur commercial – Comptes régionaux

Développement des comptes clés en région AURA (CA 500 /k€), commercialisation des services, prospection, suivi du cycle de vente, construction d'offres techniques et commerciales, négociation jusqu'à la signature du contrat, remontée d'informations stratégiques.

2006-01-01 - 2019-12-31 — Chargé d'affaires – Technico commercial

Suivi et fidélisation du portefeuille clients sur le Grand Est (CA 1,9 /M /€, principaux comptes /: ENGIE, VINCI, EIFFAGE, SPIE…), analyse des besoins, rédaction de prescriptions techniques et commerciales, participation aux réunions d'avant projet, suivi des chantiers, formation des clients aux solutions Honeywell.

2003-01-01 - 2006-12-31 — Commercial – Bureau d'études

Analyse des besoins clients (secteur 42 01 69), élaboration de propositions de budget, installations et maintenance, rédaction de mémoires techniques.

1998-01-01 - 2003-12-31 — Dessinateur / électromécanicien

Prestataire de services en électromécanique puis dessinateur électrique (chantiers tertiaires et industriels), missions auprès de Kodak, Cegelec, Clemessy, ETDE, SEITHA, Ingérop, BE HGM Huguet.

Atouts

CRM Salesforce IFS, AutoCAD, Pack Office, SAP, CNPP – APSAD I7 / F7 (module A & B), GREEN BELT SIX SIGMA, Cycle commercial CCI Lyon, ERP (Normes NF), Réglementations installation AP SAD R7 – R13 – R81 – R82

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.