Acheteuse / Approvisionneuse

69000 Lyon · 3 à 5 ans d'expérience · Réf. 2508102138

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Auvergne-Rhône-Alpes
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2021 — Bac +5 — INSEEC MSC & MBA

Msc2 Commercial engineering & Project management Commercial engineering (Complex Sales, Key account strategy, Trade Negotiation, International marketing strategy, CRM, TOSA-Excel). Project management (Costing and estimation, Time & planning management, project financing, Quality & risk management).

12/2019 — Bac +5 — INSEEC MSC & MBA

Msc1 International Management

Bac — UNIVERSITE DE SYLVICULTURE ET DE TECHNOLOGIE

Licence en langue et culture française

Bac — UNIVERSITE DE REIMS

Licence en lettre moderne

Bac +5 — UNIVERSITE DE NICE

Master en science de l’éducation spécialisée dans l’enseignement du français en tant que langue étrangère

Expériences professionnelles

05/2021 - 02/2023 — Acheteuse JUNIOR

Gestion des achats, participation au développement de nouveaux produits, négociation des conditions d’achat, gestion de la relation fournisseur en coopération avec les bureaux du sourcing en Pologne et en Chine, création des commandes sur SAGE X3, gestion des commandes, des paiements et des litiges, participation à l’amélioration des process d’achat.

01/2021 - 04/2021 — Acheteuse ASIE

Suivi des commandes fournisseurs en assurant la qualité et le délai de production, suivi logistique et suivi des factures fournisseurs, sourcing des nouveaux fournisseurs, négociation des contrats, préparation de Pre-pricing et benchmark, mise à jour des fiches techniques des produits dans l’ERP, alimentation du reporting achat et des KPI.

01/2020 - 01/2021 — APPROVISIONNEUR IMPORT EUROPE/ASIE

Pilotage des ordres d’achats aux fournisseurs, suivi des mises en stocks, gestion des litiges, coordination et contrôle des flux documentaires, suivi des paiements, établissement et entretien des relations avec les fournisseurs.

01/2019 - 12/2019 — AMBASSADRICE DE l’INSEEC

Présentations de l’école INSEEC lors de différents salons étudiants.

01/2019 - 06/2019 — BUSINESS DEVELOPER

Création d’une base de données de clients potentiels, prospection de nouveaux clients chinois et européens, identification des besoins de clients, coordination entre les clients et l’équipe créative.

01/2018 - 06/2018 — ASSISTANT COMMERCIAL

Accompagnement de la démarche de prospection sur le marché chinois, mise en place des produits adaptés au marché du ski, animation des réseaux sociaux, compte rendu des opérations commerciales, analyse des besoins, rédaction des propositions commerciales.

Langues

Chinois (maternelle), Français (maternelle), Anglais (maternelle), Espagnol (moyen)

Atouts

Gestion de fournisseurs, Gestion de projet, Stratégie de marque & études de marché, Sourcing et benchmark, Négociation, Excel (recherche V, tableaux croisés) et ERP

Loisirs

Escalade, Yoga, Voyage, Lecture, Musique & Film

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.