

Né le 03/08/1969
62400 Essars
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 250812121712

Directeur de marché

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Batiment.

Formations

12/1992 : Bac +2
BTS Action Commerciale - Marketing, Vente, Communication

12/1988 :
DEUG de Droit (1^{er} année)

12/1987 : Bac
BAC A2 Lettres & Langues - Littérature, Langues

Expériences professionnelles

01/2024 - 12/2025 :
Directeur de Marché (développement commercial national) chez Formatub
Gestion des Grands Comptes en BtoB, développement commercial à l'échelle nationale.

01/2009 - 12/2024 :
Responsable d'Agence chez Formatub
Encadrement d'une équipe de 10 personnes, gestion autonome commerciale et logistique de l'agence, recrutement, formation, management du personnel, achats, stocks, fournisseurs, développement technique et commercial des produits, création d'outils de communication, création et développement du site e-commerce.

01/2007 - 12/2008 :
Commercial chez Lasry Vitrages

01/2001 - 12/2007 :
Directeur d'Exploitation chez Verriers sur Clermont-ferrand
Encadrement d'une équipe de 36 personnes, organisation et gestion commerciale et technique de l'entreprise, recrutement, formation, management du personnel, achats, stocks, fournisseurs, développement technique et commercial des produits, optimisation des flux de production, suivi client et développement marketing.

01/2000 - 12/2001 :
Responsable d'Atelier
Organisation, optimisation, suivi des productions et logistique.

01/2000 - 12/2007 :
Responsable chez Decotherm Industries sur Clermont-ferrand
Menuiserie aluminium, organisation, gestion commerciale et technique, recrutement, formation, management du

personnel, achats, stocks, fournisseurs, développement technique et commercial des produits, optimisation des flux de production.

01/1997 - 12/1999 :

Commercial chez Decoglace sur Clermont-ferrand

Prospection et suivi de clientèle particuliers & professionnels, commerce de détail de menuiserie PVC et volets roulants.

01/1995 - 12/1997 :

Commercial / Créateur et Gérant chez Mk2 Disques Import

Prospection et suivi de clientèle particuliers & professionnels, gestion complète du point de vente, maîtrise des achats et contacts fournisseurs, optimisation des stocks, lancement et développement des gammes et produits, organisation et optimisation des flux de production, développement clientèle et suivi des Grands Comptes, mise en place d'outils de communication internes et externes, direction et animation d'équipes administratives, commerciales, techniques, logistiques, recrutement, formation et management du personnel, création, gestion et développement du site e-commerce.

01/1993 - 12/1994 :

Commercial chez Fipa France

Langues

Anglais (Oral : notions / Ecrit : débutant), Espagnol (Oral : notions / Ecrit : débutant)

Permis

Permis B