Directeur de Marché

Né(e) en 1969 · 62400 Essars · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 250812121712

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/1992 — Bac +2
BTS Action Commerciale – Marketing, Vente, Communication
12/1988
DEUG de Droit (1+1Ô’ æî–R•
12/1987 — Bac
BAC A2 Lettres & Langues – Littérature, Langues

Expériences professionnelles

01/2024 - 12/2025 — Directeur de Marché (développement commercial national)

Gestion des Grands Comptes en B to B, développement commercial à l’échelle nationale.

01/2009 - 12/2024 — Responsable d’Agence

Encadrement d’une équipe de 10 /personnes, gestion autonome commerciale et logistique de l’agence, recrutement, formation, management du personnel, achats, stocks, fournisseurs, développement technique et commercial des produits, création d’outils de communication, création et développement du site e commerce.

01/2007 - 12/2008 — Commercial

01/2001 - 12/2007 — Directeur d’Exploitation

Encadrement d’une équipe de 36 /personnes, organisation et gestion commerciale et technique de l’entreprise, recrutement, formation, management du personnel, achats, stocks, fournisseurs, développement technique et commercial des produits, optimisation des flux de production, suivi client et développement marketing.

01/2000 - 12/2007 — Responsable

Menuiserie aluminium, organisation, gestion commerciale et technique, recrutement, formation, management du personnel, achats, stocks, fournisseurs, développement technique et commercial des produits, optimisation des flux de production.

01/2000 - 12/2001 — Responsable d’Atelier

Organisation, optimisation, suivi des productions et logistique.

01/1997 - 12/1999 — Commercial

Prospection et suivi de clientèle particuliers & professionnels, commerce de détail de menuiserie PVC et volets roulants.

01/1995 - 12/1997 — Commercial / Créateur et Gérant

Prospection et suivi de clientèle particuliers & professionnels, gestion complète du point de vente, maîtrise des achats et contacts fournisseurs, optimisation des stocks, lancement et développement des gammes et produits, organisation et optimisation des flux de production, développement clientèle et suivi des Grands Comptes, mise en place d’outils de communication internes et externes, direction et animation d’équipes administratives, commerciales, techniques, logistiques, recrutement, formation et management du personnel, création, gestion et développement du site e commerce.

01/1993 - 12/1994 — Commercial

Langues

Anglais (notions), Espagnol (notions)

Atouts

Informatique et maintenance courante, Pack Office, Prestashop, ERP (divers), Management d’équipes, Recrutement, formation, management du personnel, Gestion des achats, stocks, fournisseurs, Développement commercial et technique, Création et gestion de sites e commerce

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.