

Né le 03/08/1969
62400 Essars
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 250812121712

Responsable d'agence, responsable commercial,

Ma recherche

Je recherche un CDI, aux villes voisines de la région Hauts-de-France avec une rémunération plus de 3000 euros, dans le Bâtiment, les Services commerciaux, l'Environnement.

Formations

1992 : Bac +2 à ECSC sur Clermont Ferrand (63)
BTS Action Commerciale (vente/management/marketing)

Expériences professionnelles

2024 - 2025 :
Directeur de marché chez Formatub sur Divion (62)
développement commercial BtoB national,
gestion des grands comptes

2009 - 2024 :
Responsable d'agence chez Formatub sur Divion (62)
Encadrement d'une équipe de 10 personnes.
Gestion autonome de l'agence.
recrutement, formation et management des personnels.
gestion des achats, stocks et fournisseurs.
Développement technique et commercial des produits.
Création des outils et moyens de communication.
Création et développement du site e-commerce.
Réorganisation commerciale et logistique.
Développement des clientèles BtoB et BtoC

2007 - 2008 :
Responsable commercial chez Lasry Vitrages sur Emerainville (77)
Responsable commercial
encadrement d'un collectif de 10 personnels (commerciaux et logistique)

2001 - 2007 :
Directeur d'exploitation chez Decotherm Industries sur Clermont Ferrand (63)
Encadrement d'une équipe de 36 personnes (2 commerciaux, 3 ADV, 3 administratif, 4 logistiques, 2 chauffeurs, 2 maintenance, 20 atelier)
Organisation, gestion commerciale administrative et technique de l'entreprise.
Recrutement, formation et management des personnels.
organisation et optimisation des services.
gestion des achats, stocks et fournisseurs.
Développement technique et commercial des produits.

Création des outils et moyens de communication.
Suivi client et développement Marketing

2000 - 2001 :

Responsable d'atelier chez Decotherm Industries sur Clermont Ferrand (63)
encadrement d'une équipe de 20 personnes
organisation et optimisation de la production

1997 - 1999 :

Technico-commercial chez Decoglace sur Clermont Ferrand (63)
menuiserie aluminium, fenêtre et vérandas.
prospection et suivi de clientèle.
négociation, devis, métrés, lancement fabrication, organisation pose.

1992 - 1994 :

Technico-commercial chez Fipa France sur Clermont Ferrand (63)
menuiserie PVC, fenêtres, volets roulants et vérandas.
prospection et suivi de clientèle.
négociation, devis, métrés, lancement fabrication, organisation pose.

Langues

Francais (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : bonnes notions / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : bonnes notions / Ecrit : intermédiaire)

Logiciels

Adobe Acrobat Reader Dc, Bureautique, Docusign, EBP, Excel, Google Earth / Maps, Google Analytics, Office 365

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Marche, Golf, Nature, Jardin.