

Né le 03/08/1969  
**62400 Essars**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 250812121712**

## **Responsable d'agence, responsable commercial,**

### **Ma recherche**

---

Je recherche un CDI, aux villes voisines de la région Hauts-de-France avec une rémunération plus de 3000 euros, dans le Bâtiment, les Services commerciaux, l'Environnement.

### **Formations**

---

**1992** : Bac +2 à ECSC sur Clermont Ferrand (63)  
BTS Action Commerciale (vente/management/marketing)

### **Expériences professionnelles**

---

**2024 - 2025** :  
Directeur de marché chez Formatub sur Divion (62)  
développement commercial BtoB national,  
gestion des grands comptes

**2009 - 2024** :  
Responsable d'agence chez Formatub sur Divion (62)  
Encadrement d'une équipe de 10 personnes.  
Gestion autonome de l'agence.  
recrutement, formation et management des personnels.  
gestion des achats, stocks et fournisseurs.  
Développement technique et commercial des produits.  
Création des outils et moyens de communication.  
Création et développement du site e-commerce.  
Réorganisation commerciale et logistique.  
Développement des clientèles BtoB et BtoC

**2007 - 2008** :  
Responsable commercial chez Lasry Vitrages sur Emerainville (77)  
Responsable commercial  
encadrement d'un collectif de 10 personnels (commerciaux et logistique)

**2001 - 2007** :  
Directeur d'exploitation chez Decotherm Industries sur Clermont Ferrand (63)  
Encadrement d'une équipe de 36 personnes (2 commerciaux, 3 ADV, 3 administratif, 4 logistiques, 2 chauffeurs, 2 maintenance, 20 atelier)  
Organisation, gestion commerciale administrative et technique de l'entreprise.  
Recrutement, formation et management des personnels.  
organisation et optimisation des services.  
gestion des achats, stocks et fournisseurs.  
Développement technique et commercial des produits.

Création des outils et moyens de communication.  
Suivi client et développement Marketing

**2000 - 2001 :**

Responsable d'atelier chez Decotherm Industries sur Clermont Ferrand (63)  
encadrement d'une équipe de 20 personnes  
organisation et optimisation de la production

**1997 - 1999 :**

Technico-commercial chez Decoglace sur Clermont Ferrand (63)  
menuiserie aluminium, fenêtre et vérandas.  
prospection et suivi de clientèle.  
négociation, devis, métrés, lancement fabrication, organisation pose.

**1992 - 1994 :**

Technico-commercial chez Fipa France sur Clermont Ferrand (63)  
menuiserie PVC, fenêtres, volets roulants et vérandas.  
prospection et suivi de clientèle.  
négociation, devis, métrés, lancement fabrication, organisation pose.

## Langues

---

Francais (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : bonnes notions / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : bonnes notions / Ecrit : intermédiaire)

## Logiciels

---

Adobe Acrobat Reader Dc, Bureautique, Docusign, EBP, Excel, Google Earth / Maps, Google Analytics, Office 365

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

Marche, Golf, Nature, Jardin.