Technico-Commercial

93420 Villepinte · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 250815181509

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

1983-12-31 — CAP
CAP Electromécanicien / Spécialisation Peinture - Soudure

Expériences professionnelles

2019-01-01 - 2021-12-31 — Technico-Commercial
Vente de produits peintures et para-peintures, démonstration des produits, gestion du portefeuille clients.
2017-01-01 - 2019-12-31 — Technico-Commercial
Vente de produits peintures et para-peintures, démonstration des produits, gestion du portefeuille clients.
2014-01-01 - 2016-12-31 — VRP exclusif
Vente en BtoB aux MRA / Concessionnaires, gestion du portefeuille clients.
2011-01-01 - 2013-12-31 — Responsable Commercial
Commercialisation de matériel et réparation automobiles / PL / semi-remorque, prospection et fidélisation de clients BtoB.
2005-01-01 - 2011-12-31 — Responsable de site
Gestionnaires pièces et services, commercialisation de pièces véhicules industriels, vente et réparation des engins.
1995-01-01 - 2005-12-31 — Responsable de magasin
Outillage et équipement de garage, vente de pièces détachées de voitures.
1989-01-01 - 1995-12-31 — Responsable de magasin
Vente de matériel automobile (vente en détails).
1983-01-01 - 1989-12-31 — Vendeur

Atouts

Définir et décliner les orientations stratégiques d'une structure, Organiser et mettre en place les modalités de fonctionnement de la structure, Gérer les moyens budgétaires et matériels de la structure, Superviser la gestion des ressources humaines d'une structure, Suivre et analyser les données d'activité de la structure, Communiquer les informations sur les résultats d'activité, Animation d'une équipe commerciale de 30 personnes, Pack office, Gestion informatisée des stocks, Mécanique automobile, Bricolage

Permis

Permis A

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.