Ingénieur commercial BtoB

92000 Nanterre · 1 à 3 ans d'expérience · Réf. 250815202414

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

Bac — Lycée Richelieu
Baccalauréat Scientifique avec mention Spécialité Sciences de l'Ingénieur
Bac +2 — IUT Ville d'Avray, Université Paris 10
DUT Génie Mécanique et Productique
Bac +3 — INSEEC
Bachelor spécialité Marketing & Développement
Bac +5 — INSEEC School Of Business & Economics
Programme Master Grande Ecole, spécialité BtoB

Expériences professionnelles

Chargé d'accueil
Accompagnement des clients, gestion des dossiers des clients.
Concepteur 3D
Modélisation d'une gamme complète de pompe (20), rédaction de nomenclature.
Technico commercial BtoB
Réalisation des études techniques et commerciales de la demande du client avec l'ingénieur commercial, support pour la gestion des commandes, gestion des besoins des partenaires clients/vendeurs avec la Maison-mère en Allemagne, préparation et rédaction des offres et gestion des tarifs clients.
Ingénieur commercial BtoB
Consolidation d'offres pour l'activité systèmes d'intérieurs, suivi des acquisitions, gestion des litiges.

Langues

Anglais (courant)

Atouts

ERP, NaVision, SAP Cloud, BYD, CAO, Solidworks, CATIA, Vericut, TopSolid, Pack Office, Excel, Word, VBA, Access, PowerPoint, CRM, Hubspot

Permis

Permis B

Loisirs

Boxe française, Fitness, Géopolitique, Sport de combat, Nouvelles technologies

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.