Commercial en construction de maisons individuelles

34170 Castelnau-le-Lez · 3 à 5 ans d'expérience · Réf. 250815211806

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Occitanie
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2016 — Bac +3 — CFA Stephenson
Licence Assurance, Banque, Finances
12/2015 — Bac +2 — Lycée Polyvalent Le Rebours
BTS Management des unités commerciales
12/2013 — Bac — Lycée Louise de Marillac
Bac Economique et Social

Expériences professionnelles

01/2018 - à ce jour — Chargée de clientèle particuliers
Développer et fidéliser un portefeuille client, montage de prêt immobilier, prêt de consommation, gestion et suivi des dossiers jusqu'au déblocage, promotion et vente de produits d'assurances et financiers, gestion des risques.
01/2016 - 12/2018 — Conseiller clientèle particuliers
Détecter les besoins clients, mener un entretien client, promotion des produits et services, identification des risques financiers, suivi des dossiers clients, montage prêt immobilier, gérer et développer un portefeuille clients.
01/2015 - 12/2016 — Conseiller clientèle particuliers
Accueillir le client, renseigner, détecter les besoins, conseiller le client, orienter vers le bon interlocuteur, prise de rdv, gestions des moyens de paiement.
01/2013 - 12/2015 — Conseillère clientèle en prêt-à-porter
Gestion des stocks, accueil client, conseil client, merchandising, promotion des produits, des offres et des services, réception des marchandises, entretien de l’espace de vente.
01/2013 - 12/2015 — Conseillère clientèle en bijouterie
Gestion d’un point de vente en autonomie, accueil client, conseil client, merchandising, encaissement, entretien de l’espace de vente, réception des marchandises.

Atouts

Sens de l'écoute, Gérer et développer un portefeuille client, Aisance relationnelle, Conseiller et négocier avec la clientèle, Mettre en confiance le client, Gérer un entretien commercial physique ou à distance, Gérer la pression et les réclamations clients, Maitriser les techniques de vente et de prospection, Evaluer et analyser les risques financiers, Montage, suivi et déblocage des crédits immobiliers et consommations, Travailler avec organisation et réactivité pour gagner en productivité, Connaissances des produits bancaires et assurances, Suivi et gestion de son activité commerciale

Loisirs

Sport (musculation, randonnée, trail, course à pied), Musique (chant, guitare)

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.